

# Touareg Rabatt

**Beitrag von „micros“ vom 4. Mai 2007 um 09:29**

Hallo,

ich weiß ja nicht, inwieweit hier im Forum auch über Rabatte gesprochen wird. Da ich auch frisch im Forum bin, werde ich sicher auch nicht alle Beiträge der letzten Jahre lesen können.

Daher weiß ich nicht wie interessant mein Beitrag für Euch sein wird.

Insbesondere für diejenigen, die mit dem Kauf eines neuen "T" liebäugeln 😊.

Beim stöbern bin ich bei den "PROMIS" über die heiße Diskussion mit dem Rabatt für Journalisten gestolpert (schon etwas älter der Beitrag).

Also hier mal eine Internetadresse <http://www.pkw-rabatt.de/>.

Serios und ohne Risiko. Wer im ADAC ist/war oder auch Beamter ist müsste es aus vergangenen Zeiten noch kennen. Lest mal "Häufige Fragen".

Hier erhält jeder derzeit 15% auf den Listenpreis. Im März gab es sogar ein Spezial-Angebot direkt von VW mit 17%.

Ich wollte mir auch einen Neuen kaufen und hatte das verbindliche Angebot mit 17% bereits auf dem Tisch liegen.

Naja, wenn der männliche Spieltrieb bei der Konfiguration so richtig durch kommt, kann es teuer werden. Da war der Dicke trotz Rabatt dann doch immer noch zu teuer und auch meine Frau streikte auch.

Also wurde es doch ein Jahreswagen mit dem ich jetzt aber richtig happy bin.

Manchmal ist weniger auch mehr 😊



Michael

---

**Beitrag von „MTK Panzer“ vom 4. Mai 2007 um 13:16**

## Zitat von micros

Hallo,

.....

Naja, wenn der männliche Spieltrieb bei der Konfiguration so richtig durch kommt, kann es teuer werden. Da war der Dicke trotz Rabatt dann doch immer noch zu teuer und auch meine Frau streikte auch.

Also wurde es doch ein Jahreswagen mit dem ich jetzt aber richtig happy bin.

Manchmal ist weniger auch mehr 😊



Michael

Alles anzeigen

Hallo Michael,

so wie Dir ging es mir auch; vor allem, weil ich das "Cabrio meiner Frau" verkauft habe.....aber mit meinem als JW gekauften T habe ich den besten Wagen, den ich mir je gekauft habe!!!

---

## **Beitrag von „micros“ vom 4. Mai 2007 um 13:34**

Hallo Thomas (Leidensgenosse),

das trifft sich ja immer mehr. Auch ich bzw. wir verkaufen deshalb gerade das schöne Cabrio (206CC) meiner Frau.

Der Leidensweg dahin war lang und schmerzhaft aber jetzt möchte auch sie aus dem Dicken nicht mehr aussteigen bzw. streiten uns darum wer fährt (scherzhaft: ) .

Kennst du noch die alte VW - Werbung (ich glaube für den Bora war es). Sie und er machen sich fertig für einen Abend bei Freunden und sagen immer:

Du kannst heute etwas trinken, ich fahre, nein du kannst ruhig trinken ich fahre, nein ich,.....



So läuft es nun auch bei uns 😊.

Den Schritt bereuen wir heute beide nicht. Absoluter Traum das Auto.



Michael

---

### **Beitrag von „Porto“ vom 4. Mai 2007 um 20:00**

Ich hab vor 2 Jahren 16% bekommen, ohne besondere Berufsbeziehungen. Und ich weiß, dass einige noch mehr Rabatt bekommen haben.

PS: Michael, ist das ein Touareg, sprich ein Geländewagen, auf dem deinem Avartar?

---

### **Beitrag von „step“ vom 4. Mai 2007 um 20:21**

Hallo

Ich bin auch gerade dabei mir Angebote einzuholen .Was ist den beim 😄 drin .ich mein jetzt keine Bestellung über eine Preisagentur.

Gruß Stephan

---

### **Beitrag von „charly-sl-300“ vom 4. Mai 2007 um 20:40**

Hallo Stephan

Ende letzten Jahres habe ich auf meinen V6 TDI 12% bekommen und habe noch einen 10 Jahre alten Passat Variant eingetauscht wo mein 😊 auch noch 3500 Euro gegeben hat.

Zusätzlich habe ich noch 2300 Euro aus einer Bonusaktion von WOB bekommen,

und ich habe meinen 2 Jahre alten Touareg R5 gewandelt.

Gruß  
Karl

---

### **Beitrag von „jome“ vom 5. Mai 2007 um 01:52**

Blättere gerade in den Preiskatalogen des Landes für Neuwagen und Ersatzteile. Wenn ich die hier veröffentliche würden einige weinen..  
Muss Euch doch mal neidisch machen.

---

### **Beitrag von „Porto“ vom 5. Mai 2007 um 22:58**

[Zitat von step](#)

Hallo

Ich bin auch gerade dabei mir Angebote einzuholen .Was ist den beim  drin .ich mein jetzt keine Bestellung über eine Preisagentur.

Gruß Stephan

Das scheint bei den Händlern sehr unterschiedlich zu sein. Raffay in Ahrensburg wollte mir nicht mehr als 11% geben. Dann bekam ich eine Empfehlung und habe den T bei einem VW-Händler gekauft, den ich dann nie gesehen oder besucht habe.

---

### **Beitrag von „toofast“ vom 7. Mai 2007 um 02:27**

Hallo,

ich habe mir vor 10 tagen einen neuen Touareg bestellt. 21% unter Listenpreis. Ist wohl ein Eu Reeimport, macht aber keinen Unterschied. Mein vorheriges Auto, einen Passat hatte ich dort auch gekauft. Saubere Abwicklung, keinerlei Probleme.

Hier der Link, wenn erlaubt:

<http://www.mobile.de/cgi-bin/homepa...7&partnerHead=1>

Kannst ja mal reinschauen.  
Grüße toofast

---

### **Beitrag von „Amadeo“ vom 7. Mai 2007 um 09:09**

Hm prozente zu bekommen ist wohl nicht das große Problem.  
Hab 21,7% beim Kreissparkassen Leasing bekommen 0,9 % zins usw.  
Kann nicht klagen 😊

---

### **Beitrag von „micros“ vom 7. Mai 2007 um 13:58**

Hallo Holger,

ja, es ist ein Touareg 😊 ! So schwer doch nicht zu ersehen oder ironisch gemeint 🤪 ??

Er hat das Design-Paket Individual. Front-/Heckschürze im Sportdesign und Wagenfarbe, großen Heckspoiler und ovale Chromauspuffrohre.

Genauer kannst du es in der Rubrik "[Fahrberichte, das erste Mal und deine Bilder davon..](#)"  
" Titel **Seine Gehversuche mit uns** 😊 sehen.



Michael

---

### **Beitrag von „EzioS“ vom 7. Mai 2007 um 14:00**

### Zitat von micros

.....ironisch gemeint.....Front-/Heckschürze im Sportdesign, großen Heckspoiler, ovale Chromauspuffrohre.....

Hallo Michael,

Ich denke Du triffst den Nagel auf den Kopf.....aber Holger wird uns wohl erleuchten.



---

### **Beitrag von „Ex-Audifahrer“ vom 7. Mai 2007 um 20:48**

Zitat

Hallo,

ich habe mir vor 10 tagen einen neuen Touareg bestellt. 21% unter Listenpreis. Ist wohl ein Eu Reimport, macht aber keinen Unterschied. Mein vorheriges Auto, einen Passat hatte ich dort auch gekauft. Saubere Abwicklung, keinerlei Probleme.

Hier der Link, wenn erlaubt:

<http://www.mobile.de/cgi-bin/homepag...&partnerHead=1>

Kannst ja mal reischauen.

Grüße toofast

Alles anzeigen

Hallo,

diesen Nachlass auf den Listenpreis bekommt ja nicht einmal ein großer VW-Vertragshändler inkl. aller Jahresboni ? Da wird wohl etwas bei der Serienausstattung fehlen. Ich habe den T auf den Namen meiner Tochter bestellt und über den Behindertenausweis 15% bekommen. Das denke

ich, ist ein fairer Preis. In der gerade veröffentlichten Schwacke-Restwert Liste ist der T auf Platz 8 der "wertstabilsten" Autos mit 71% nach 2 Jahren. Bei 21% Neuwagenrabatt kann man ja den Wagen jedes Jahr wechseln und fährt immer ohne Wertverlust ? Das kann ich so nicht glauben. 🤖

Außerdem lässt sich ein EU-Reimport-Fahrzeug am Gebrauchtwagenmarkt bzw. bei Inzahlungnahme zu einem schlechteren Preis veräußern. Wie sieht es mit der Garantie aus ? Zumindest bei Kulanzanfragen sieht es wohl schlechter aus. Da gehe ich doch lieber zu meinem 😊 in der Nähe und kaufe dort. Sind schließlich auch meine Kunden. Und die sollen ja auch nicht nur über das Internet kaufen. Frei nach dem Motto: "Leben und leben lassen" Geiz ist nicht immer geil.

Grüße  
Michael

Übigens unter der o.g. URL = Fahrzeug Nr. 909 (T V6 TDI mit guter Ausstattung = 16,5% unter Liste .

---

### **Beitrag von „bluwe“ vom 7. Mai 2007 um 21:21**

Hallo zusammen

Ich hätte vor allem bedenken wegen der Kulanz bei Imp.Fahrzeugen.Oder kann man damit mittlerweile auch zum:) um die Ecke?

Ausserdem denke ich ist man mit 15% plus WOB-Bonus gut bedient,oder!?

GRUSS  
MARKUS

---

### **Beitrag von „elkam“ vom 7. Mai 2007 um 21:44**

Wenn man Leasingfaktoren vergleicht bei Allrad getriebenen Fahrzeugen (Mercedes, BMW, Audi, VW; Kombi's und SUVs) dann sieht man sehr wohl, dass es 20% geben kann.

Bsp. aktuelles Angebot für einen Touareg V6TDI 1,30 (3 Jahre Laufzeit, 120.000 km), das schlechteste Fahrzeug in der Klasse wurde mit ca. 1,56 angeboten, ziemlich genau 20% Unterschied. Unter der Annahme, dass selbst die 1,56 nicht Listenpreis waren ist also der Rabatt beim Touareg noch > als 20%.

Gruss,  
elkam

---

### **Beitrag von „toofast“ vom 7. Mai 2007 um 23:53**

Hallo nochmal,

ich habe das Fahrzeug gekauft und genau nachgerechnet. Der aktuelle Listenpreis beträgt exakt 64.829,29 €. Entschuldigung, es sind exakt 19,9 %.

Ein paar Sachen, wie Dekor engine spin, 6fach CD Wechsler... waren in der Beschreibung nicht aufgeführt.

Wie gesagt, ich habe meinen Vorgänger, einen Passat Highline auch bei diesem Händler gekauft. Ersparnis damals ca. 28 %, echt wahr. Deutsche Kundendienstheft, keinerlei Probleme.

Bei den Preisunterschieden hört meine Verbundenheit mit dem heimischen Händler auf, der aber meinen Passat gerne bei Inspektionen gemacht hat und sogar seine Aufkleber angebracht hat.

Und verkauft habe ich ihn zu einem normalen Preis, kein Abzug wegen EU-Fahrzeug.

Mit Garantieproblemen usw. sind die Argumente der Händler, was sollen sie auch sonst an Argumenten bringen.

Grüsse toofast 🍻

---

### **Beitrag von „rotznase“ vom 9. Mai 2007 um 23:29**

Habe im Januar unseren Neuen bei einem Reimporteur bestellt.

Exakt 21,19 % auf deutschen Listenpreis.

Oft wird erzählt die Serienausstattung würde von der Deutschen abweichen.

Ja, das stimmt, der Reimport hat nämlich eine bessere Serienausstattung.

Die Parkdistanzkontrolle ist im Ausland Serie. (Info: Deutsche Liste 677,07 brutto) Und bei den

Abmessungen des Großen wohl unverzichtbar.

Weiterhin werden im Ausland Pakete angeboten, wovon wir in Deutschland nur träumen können. Übrings läßt er sich exakt so bestellen wie in Deutschland (incl. INDIVIDUAL)

Zum Thema Garantie:Ich habe nachgefragt, beim Händler(mein Hamburger Vertragshändler verkauft selbst Reimporte , weil er mehr dran verdient) und bei VW direkt. Garantie kein Problem.

Einige böse Zungen behaupten sogar, einige EU-Importe haben 3 Jahre Garantie.

So, DAS LETZTE:

Findet Ihr es nicht auch dreist, 2.500€ für ein Upgrade von 17 auf 19 Zoll Felgen zu zahlen. (Über 600€ pro Rad) Für das Geld bekomme ich schon fast 20 Zöller beim Reifenhändler. (nur ein Beispiel)

Der Deutsche Kunde wird, meiner Meinung nach, richtig abgezockt. Im Ausland macht man aufgrund anderer Steuer- und Marktbediengungen Schnäppchenpreise und schiebt die Auto's für null durch.

An Autovermietungen und große Leasinggesellschaften werden die Auto's mit Großkundenrabatten verschleudert. Und derjenige, der direkt zum deutschen Händler läuft, wird nicht nur beim Kauf sondern auch beim Service übern Tisch bezogen.

Über das Navi, was noch nicht einmal MP3's spielt, heule ich mich hier jetzt nicht aus.

Fazit: Kauft dieses wunderbare Auto, aber schaut wo.

---

## Beitrag von „Franks“ vom 10. Mai 2007 um 00:38

So ganz kann ich deinen Unmut nicht nachvollziehen, zumal du ja selber den Grund für die unterschiedlichen Neuwagenpreise nennst:

### Zitat von rotnase

... Im Ausland macht man aufgrund anderer Steuer- und Marktbediengungen Schnäppchenpreise und schiebt die Auto's für null durch....

Volkswagen ist eben ein Wirtschaftsunternehmen und kein gemeinnütziger Verein, es werden marktübliche Preise verlangt und offensichtlich auch (in Deutschland) vom Kunden bezahlt. Sei doch froh, dass das ‚Schlupfloch‘ Re-Import noch nicht gestopft wurde und du so zu einem satten Rabatt kommen konntest.

Übrigens, wenn du meinst, 21% wären schon das Ende der Fahnenstange:

Für meinen Touareg V8 mit so ziemlich allem Schnickschnack (welches 2005 lieferbar war), habe ich umgerechnet 44,000€ bezahlt, ein gleich ausgestatteter T in Deutschland wäre laut Liste auf ca. 80,000€ gekommen, das ist ein ‚Rabatt‘ von ca. 45%. Und ich habe 4 Jahre Garantie. Auch hier ist der Grund die Anpassung an marktübliche Preise.

Gruß,

Frank

---

### Beitrag von „Heinz“ vom 10. Mai 2007 um 12:26

#### [Zitat von rotznase](#)

Habe im Januar unseren Neuen bei einem Reimporteur bestellt.

Exakt 21,19 % auf deutschen Listenpreis.

(...)

Der Deutsche Kunde wird, meiner Meinung nach, richtig abgezockt. Im Ausland macht man aufgrund anderer Steuer- und Marktbedingungen Schnäppchenpreise und schiebt die Auto's für null durch.

(...)

Fazit: Kauft dieses wunderbare Auto, aber schaut wo.

Ich hoffe für dich, dass du weiterhin in Lohn und Brot stehst und nicht Opfer einer deutschen Ausgliederung ins Ausland wirst, bzw. das dich beschäftigende Unternehmen nicht in Konkurs geht. Desweiteren hoffe ich, dass deine Arbeitsleistung ausreichend honoriert wird, damit du dir dieses schöne Auto auch weiterhin leisten kannst.

Denn...

**GEIZ IST NICHT IMMER GEIL, NUR AUF KUNDENSEITE...** 🙄

gruß

Heinz

## Beitrag von „metagross“ vom 10. Mai 2007 um 13:43

Denn...

**GEIZ IST NICHT IMMER GEIL, NUR AUF KUNDENSEITE...** 🙄

...und da auch meistens nicht...

---

## Beitrag von „Tilo“ vom 10. Mai 2007 um 14:31

[Zitat von Heinz](#)

Denn...

**GEIZ IST NICHT IMMER GEIL, NUR AUF KUNDENSEITE...** 🙄

Das ist ein "Todschlagsargument"! Seit Oktober 2005 ist die Markenbindung im Handel durch die Änderung der Gruppenfreistellungsverordnung (GVO) aufgehoben, es steht den Händlern frei, wo und wie zu welchen Konditionen sie was europaweit verkaufen/einkaufen. Wenn dadurch die Marge im After Sales-Geschäft wegbricht ist das nicht das Problem des Kunden, da muss sich der Händler auch drehen. Klar war es angenehmer für die Markenhändler vorher mit ihren zugesicherten Vertriebsgebieten. Und wenn er nicht in der Lage ist zu verkaufen, dann soll er seine Werkstatt ausbauen und den Service übernehmen, bei den häufigen Macken des T auch ein nicht schlechtes Geschäft.

Davon mal abgesehen, wie sieht es volkswirtschaftlich aus?

Das Geld welches beim Kauf gespart wird, kommt doch anderen Unternehmen zu Gute weil anderweitig konsumiert wird. Der Käufer ist glücklich, erhält einen höheren Gegenwert für sein Geld und im Endeffekt kann er sich schneller ein neues Auto kaufen.

Machen wir uns nichts vor, der T ist und war nie ein DEUTSCHES Auto.

Die wenigsten Teile des Ts selber stammen nicht aus D. Volkswagen macht seinen Schnitt egal wo und zu welchen Konditionen der Wagen auf den Markt geworfen wird. Profit ist das Ziel. Solange in Bratislava für 3.50€ gearbeitet wird, wird der T dort gebaut, ansonsten geht es noch weiter nach Osten. Da spielt es kaum eine Rolle zu welchen Konditionen der T in D verkauft wird, Ziel ist Maximum-Profit!!!

VG

Tilo

---

## Beitrag von „dummytest“ vom 10. Mai 2007 um 14:53

### [Zitat von Heinz](#)

Ich hoffe für dich, dass du weiterhin in Lohn und Brot stehst und nicht Opfer einer deutschen Ausgliederung ins Ausland wirst, bzw. das dich beschäftigende Unternehmen nicht in Konkurs geht. Desweiteren hoffe ich, dass deine Arbeitsleistung ausreichend honoriert wird, damit du dir dieses schöne Auto auch weiterhin leisten kannst.

Denn...

**GEIZ IST NICHT IMMER GEIL, NUR AUF KUNDENSEITE...** 🙄

gruß

Heinz

das ist ja wohl völlig legitim, dass der Kunde die Möglichkeiten des freien Marktes ausnutzt. Wir haben schliesslich eine Marktwirtschaft, und wenn der Anbieter es nicht schafft, seine Produkte marktgerecht anzubieten, dann ist das ein Problem des Anbieters und nicht des Konsumenten.

Ich werde jedenfalls keine Rücksicht auf die Befindlichkeiten mancher Firmen nehmen sondern kaufe dort, wo für mich das Preis-Leistungsverhältnis stimmt. Das ist mit Sicherheit nicht immer der absolut billigste, aber dem Wettbewerb bei mir müssen die sich schon alle stellen , auch aus dem **In + Ausland**.

Leider bekommen viele Firmen ja ihre eigene Leistungsfähigkeit nicht in den Griff (nettes Beispiel ist die Dt.Telekom) verlangen aber weiterhin Mondpreise bei gleichzeitiger Drohung mit Entlassungen. Wohl gemerkt, ich bin als Kunde für deren Missstände nicht verantwortlich und auch nicht bereit dafür zu zahlen.

---

## Beitrag von „Heinz“ vom 10. Mai 2007 um 16:18

Logisch soll jeder in einem freien Markt tun und lassen, was er will. Aber dann bitteschön beidseitig und ausgeglichen. Man kann nicht auf der einen Seite die Vorteile des globalen Dorfs nutzen, und auf der anderen Seite über Globalisierung im Allgemeinen, Firmenverlagerungen und Heuschreckenfonds im Besonderen jammern. 🙄

gruß  
Heinz

---

### Beitrag von „bluwe“ vom 10. Mai 2007 um 19:05

Hallo zusammen

Dem was Heinz sagt ist nix hinzuzufügen

Voll und ganz korrekt und auch meine Meinung 🗣️ !

Gruss  
MARKUS

---

### Beitrag von „jamesbond“ vom 10. Mai 2007 um 19:41

[Zitat von dummytest](#)

wo für mich das Preis-Leistungsverhältnis stimmt.

Ich kann mich zum Thema Rabatt nur o.g. Zitat anschließen. Ich bin überall dort Stammkunde, wo Qualität, Service und Preis zusammenpassen. Das zieht sich durch vom Fleischkauf beim Metzger bis zum Autokauf. Das ist bei Weitem nicht immer der Billigste. Wo der Preis "nicht stimmt" lasse ich mich gern von Service zum Kauf überzeugen .... das haben die 😊 bei mir "um die Ecke" bei den beiden Touareg nicht geschafft.

Da ich mit dem T5 aber trotzdem wieder einen VW wollte, habe ich mich diesmal bundesweit umgeschaut .... und Garantie und Service lasse ich jetzt bei Mercedes-Nutzfahrzeuge machen, die auch gleichzeitig VW-Partner sind:D

LG  
james