

Neue Leasingkonditionen bei Volkswagen Leasing?

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 3. Februar 2007 um 14:49

Mir ist aufgefallen, dass die sehr günstigen Konditionen bei VW Leasing nicht mehr gelten. Wenn man im Konfigurator das Leasing berechnet, sind die Konditionen (bei indentischem Fahrzeugpreis) inzwischen genauso wie bei BMW. Das war früher anders! Und zwar deutlich günstiger. Mit der MWSt.-Erhöhung kann das ja nichts zu tun haben. Erstens gilt die ja für alle Hersteller und zweitens ist der Mehrbetrag zu dem, was ich z.B. bezahle nicht durch die 3%ige Erhöhung zu rechtfertigen.

Ist das auch schon jemandem aufgefallen? Oder kommen die besseren Konditionen bei VW erst, wenn der Absatz wieder im Keller ist???

Thomas

Beitrag von „dummytest“ vom 3. Februar 2007 um 14:52

[Zitat von Thomas TDI](#)

Mir ist aufgefallen, dass die sehr günstigen Konditionen bei VW Leasing nicht mehr gelten. Wenn man im Konfigurator das Leasing berechnet, sind die Konditionen (bei indentischem Fahrzeugpreis) inzwischen genauso wie bei BMW. Das war früher anders! Und zwar deutlich günstiger. Mit der MWSt.-Erhöhung kann das ja nichts zu tun haben. Erstens gilt die ja für alle Hersteller und zweitens ist der Mehrbetrag zu dem, was ich z.B. bezahle nicht durch die 3%ige Erhöhung zu rechtfertigen.

Ist das auch schon jemandem aufgefallen? Oder kommen die besseren Konditionen bei VW erst, wenn der Absatz wieder im Keller ist???

Thomas

wahrscheinlich sind die Gebrauchtwagenlager voll und die Konditionen dienen zur Abschreckung, damit bloss keiner auf die Idee kommt, nach einem Leasing zu fragen .

Allerdings waren die Leasingkonditionen im Netz immer schon um Welten von der Realität (dem konkreten Verhandlungsfall) entfernt.

Beitrag von „FrankP“ vom 3. Februar 2007 um 14:58

Hallo,

auch ich kann bestätigen, dass die mir tatsächlich gewährten Leasingkonditionen deutlich unter den offiziell auf der Site veröffentlichten Beträgen liegen. Also nur nicht abschrecken lassen und deinen 😊 mal darauf ansprechen.

Viele Grüße,
Frank

Beitrag von „Rocky Mountain“ vom 3. Februar 2007 um 16:02

[Zitat von Thomas TDI](#)

Mir ist aufgefallen, dass die sehr günstigen Konditionen bei VW Leasing nicht mehr gelten. Wenn man im Konfigurator das Leasing berechnet, sind die Konditionen (bei indentischem Fahrzeugpreis) inzwischen genauso wie bei BMW. Das war früher anders! Und zwar deutlich günstiger. Mit der MWSt.-Erhöhung kann das ja nichts zu tun haben. Erstens gilt die ja für alle Hersteller und zweitens ist der Mehrbetrag zu dem, was ich z.B. bezahle nicht durch die 3%ige Erhöhung zu rechtfertigen.

Ist das auch schon jemandem aufgefallen? Oder kommen die besseren Konditionen bei VW erst, wenn der Absatz wieder im Keller ist???

Thomas

Ja, ich habe meinen auch mal nach den aktuellen Bedingungen rechnen lassen und bin aus allen Wolken gefallen. Ist schon ein paar Wochen her, aber ich glaube pro Monat dürfte ich jetzt so um die 150-200,- € mehr abdrücken. 😞

Beitrag von „dummytest“ vom 3. Februar 2007 um 17:47

Zitat von Rocky Mountain

Ja, ich habe meinen auch mal nach den aktuellen Bedingungen rechnen lassen und bin aus allen Wolken gefallen. Ist schon ein paar Wochen her, aber ich glaube pro Monat dürfte ich jetzt so um die 150-200,- € mehr abdrücken. 🤔

heftig.....

vieleicht haben sie die Bewertung der Rücknahmepreise verschlechtert, das macht immer am meisten an der Rate aus , die Zinsen sind da eher zweitrangig..... 😞

Beitrag von „Rocky Mountain“ vom 3. Februar 2007 um 19:03

Zitat von dummytest

heftig.....

vieleicht haben sie die Bewertung der Rücknahmepreise verschlechtert, das macht immer am meisten an der Rate aus , die Zinsen sind da eher zweitrangig..... 😞

So ist es, ich glaube auch kaum, dass mein R5 nach 4 Jahren und 140.000 km, ohne Russfilter noch die kalkulierten ca. 54% bringen wird. Aber das ist ja, Gott sei Dank, nicht mein Problem.

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 3. Februar 2007 um 19:28

Zitat von FrankP

Hallo,

auch ich kann bestätigen, dass die mir tatsächlich gewährten Leasingkonditionen deutlich unter den offiziell auf der Site veröffentlichten Beträgen liegen. Also nur nicht abschrecken lassen und deinen 😊 mal darauf ansprechen.

Viele Grüße,

Frank

Kann ich eigentlich so nicht bestätigen. Man muss halt nur den Nachlass auf den Kaufpreis auf die Sonderzahlung aufschlagen und schon hat man eigentlich eine realistische Monatsrate. Früher jedenfalls...

Thomas

Beitrag von „Hans Z“ vom 4. Februar 2007 um 10:25

Moin @lle,

kann ich eigentlich auch nicht bestätigen.

Im VW-Konfigurator, bzw. Leasingrechner, kam ich auf eine fast 50% höhere Summe, als letztendlich dann beim Händler bei Vertragsabschluss. Auch finde ich die KFZ-Versicherung, die man beim VW-Händler speziell für den Touareg abschließen kann, sehr preiswert, denn die lag deutlich unter die eines Billiganbieters aus dem Internet. So zahle ich z. B. für eine Vollkaskoversicherung meines Dicken, nur 52.-€ monatlich (SF 27).

Gruß

Hans

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 4. Februar 2007 um 11:59

[Zitat von Hans Z](#)

Moin @lle,

kann ich eigentlich auch nicht bestätigen.

Im VW-Konfigurator, bzw. Leasingrechner, kam ich auf eine fast 50% höhere Summe, als letztendlich dann beim Händler bei Vertragsabschluss. Auch finde ich die KFZ-Versicherung, die man beim VW-Händler speziell für den Touareg abschließen

kann, sehr preiswert, denn die lag deutlich unter die eines Billiganbieters aus dem Internet. So zahle ich z. B. für eine Vollkaskoversicherung meines Dicken, nur 52.-€ monatlich (SF 27).

Gruß
Hans

Alles anzeigen

Hattest du den Nachlass deines 😊 berücksichtigt?

Thomas

Beitrag von „Hans Z“ vom 4. Februar 2007 um 12:34

Keine Ahnung was der 😊 berücksichtigt hat. Ich bin hin, hab gefragt, was mich der Touareg im Monat kostet und raus kam 500.- anstatt die angezeigten 980.-€ im Konfigurator (bei gleicher Ausstattung). Allerdings habe ich 5.500 € Sonderzahlung geleistet (die ich aber auch im Konfigurator berücksichtigt/eingegeben hatte).

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 4. Februar 2007 um 12:36

[Zitat von Hans Z](#)

Keine Ahnung was der 😊 berücksichtigt hat. Ich bin hin, hab gefragt, was mich der Touareg im Monat kostet und raus kam 500.- anstatt die angezeigten 980.-€ im Konfigurator (bei gleicher Ausstattung). Allerdings habe ich 5.500 € Sonderzahlung geleistet (die ich aber auch im Konfigurator berücksichtigt/eingegeben hatte).

Dann muss ja der Betrag auch geringer als im Internet sein. Oder hattest du vor, den Wagen mit 0 EUR Nachlass zu kaufen?

Thomas

Beitrag von „Hans Z“ vom 4. Februar 2007 um 12:46

Also nochmal:

Im Internet hatte ich mir meinen Wunsch-Touareg zusammengestellt.
Hier kam eine Leasingrate bei 15.000 Km Jahresleistung und einer
Anzahlung von 5.500 € genau 980.-€ monatliche Leasingrate raus.

Bin dann zum Händler in unserem Ort und dort stand der identische
Touareg mit gleicher Ausstattung im Fenster. Ich bin rein, sagte den
will ich sofort haben, zahlte meine 5.500.- und nun zahle ich im Endeffekt
keine 980.- wie im Internet angegeben wurde, sondern monatlich 502.-€
für 4 Jahre. Danach gebe ich das Fahrzeug zurück, oder kann es in 4 Jahren
zum derzeitigen Marktwert abkaufen, was dann für mich zu überlegen ist.

Thats all

Gruß
Hans

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 4. Februar 2007 um 13:39

[Zitat von Hans Z](#)

Also nochmal:

Im Internet hatte ich mir meinen Wunsch-Touareg zusammengestellt.
Hier kam eine Leasingrate bei 15.000 Km Jahresleistung und einer
Anzahlung von 5.500 € genau 980.-€ monatliche Leasingrate raus.

Bin dann zum Händler in unserem Ort und dort stand der identische
Touareg mit gleicher Ausstattung im Fenster. Ich bin rein, sagte den
will ich sofort haben, zahlte meine 5.500.- und nun zahle ich im Endeffekt
keine 980.- wie im Internet angegeben wurde, sondern monatlich 502.-€
für 4 Jahre. Danach gebe ich das Fahrzeug zurück, oder kann es in 4 Jahren
zum derzeitigen Marktwert abkaufen, was dann für mich zu überlegen ist.

Thats all

Gruß

Hans

Alles anzeigen

Ja, ist mir schon klar! Natürlich hat der Händler nicht die unverbindliche Preisempfehlung als Grundlage für das Leasing genommen, sondern den "Hauspreis".

Wenn du also beispielsweise bei einem Fahrzeugpreis von 60.000 EUR einen Nachlass von 10 % bekommst, musst du im Internet als Sonderzahlung nicht 5.500 EUR, sondern 11.500 EUR angeben. Dann solltest du auch auf die Leasingrate deines Händlers kommen (sofern der Nachlass und Fahrzeugpreis auf dich zutrifft).

Hast du dir wirklich keine Gedanken gemacht, wieviel Nachlass auf den Listenpreis du bekommst??? Kann ich gar nicht glauben.

Thomas

Beitrag von „Hans Z“ vom 4. Februar 2007 um 15:37

Also mein dicker kostet lt. VW-Konfigurator 73.138 €.

Wie er beim Händler auch im Fenster stand.

Tatsächlich hat dann der Händler ihn mir für 71.000 + 620 Überführung gelassen. Davon sind dann die 5.500 Sonderzahlung abgerechnet worden, so dass ein Betrag von gut 66.000 € übrig blieb. Auf dieser Basis wurde die Rate berechnet (502.-€ monatl.).

Was soll ich da groß rechnen?

Der Preis war mehr als ok für mich. Der Wagen läuft über die Firma und das war es. Was für ein Rabatt der Händler da noch runtergerechnet hat, weis ich nicht und ehrlich gesagt, hats mich bisher auch nicht interessiert. Ich hab jetzt mein 1. Wochenende mit rumfahren und ausprobieren verbracht und das Auto genossen. Alles andere macht der Steuerberater 😊

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 4. Februar 2007 um 16:42

Zitat von Hans Z

Also mein dicker kostet lt. VW-Konfigurator 73.138 €.

Wie er beim Händler auch im Fenster stand.

Tatsächlich hat dann der Händler ihn mir für 71.000 + 620 Überführung gelassen. Davon sind dann die 5.500 Sonderzahlung abgerechnet worden, so dass ein Betrag von gut 66.000 € übrig blieb. Auf dieser Basis wurde die Rate berechnet (502.-€ monatl.).

Was soll ich da groß rechnen?

Der Preis war mehr als ok für mich. Der Wagen läuft über die Firma und das war es. Was für ein Rabatt der Händler da noch runtergerechnet hat, weis ich nicht und ehrlich gesagt, hats mich bisher auch nicht interessiert. Ich hab jetzt mein 1. Wochenende mit rumfahren und ausprobieren verbracht und das Auto genossen. Alles andere macht der Steuerberater 😊

Alles anzeigen

Du Glücklicher, wenn du nicht mehr über Geld nachdenken musst! Glückwunsch!

Thomas

Beitrag von „T-RACK“ vom 4. Februar 2007 um 17:31

Zitat von Hans Z

Also mein dicker kostet lt. VW-Konfigurator 73.138 €.

Wie er beim Händler auch im Fenster stand.

Tatsächlich hat dann der Händler ihn mir für 71.000 + 620 Überführung gelassen.

Da freut sich der Händler.

€ 2.000 Nachlass auf einen Kaufpreis von € 70.000.

Gibt nich so viele, die sich mit 3% Rabatt zufrieden geben.

Gruß Chris

Beitrag von „Rocky Mountain“ vom 4. Februar 2007 um 18:11

[Zitat von Hans Z](#)

Also mein dicker kostet lt. VW-Konfigurator 73.138 €.
Wie er beim Händler auch im Fenster stand.
Tatsächlich hat dann der Händler ihn mir für 71.000 + 620 Überführung
gelassen. Davon sind dann die 5.500 Sonderzahlung abgerechnet worden,
so dass ein Betrag von gut 66.000 € übrig blieb. Auf dieser Basis wurde die
Rate berechnet (502.-€ monatl.).

Was soll ich da groß rechnen?

Der Preis war mehr als ok für mich. Der Wagen läuft über die Firma und das
war es. Was für ein Rabatt der Händler da noch runtergerechnet hat, weis ich
nicht und ehrlich gesagt, hats mich bisher auch nicht interessiert. Ich hab jetzt
mein 1. Wochenende mit rumfahren und ausprobieren verbracht und das Auto
genossen. Alles andere macht der Steuerberater 😊

Alles anzeigen

Wie lange hast Du denn bei der geringen Rate geleast? 8 Jahre? 🙄

Beitrag von „Hans Z“ vom 4. Februar 2007 um 19:10

48 Monate lt. Vertrag

War selber erstaunt über diese monatliche Minirate - mir solls Recht sein.
Das Autohaus, bzw. der Chefverkäufer meinte noch, er hätte alles gegeben
was ging:)

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 4. Februar 2007 um 19:45

[Zitat von Hans Z](#)

48 Monate lt. Vertrag

War selber erstaunt über diese monatliche Minirate - mir solls Recht sein.
Das Autohaus, bzw. der Chefverkäufer meinte noch, er hätte alles gegeben was ging:)

Der hat wahrscheinlich heute noch immer ein Grinsen im Gesicht! 😊

Thomas

Beitrag von „Rocky Mountain“ vom 4. Februar 2007 um 20:50

[Zitat von Hans Z](#)

48 Monate lt. Vertrag

War selber erstaunt über diese monatliche Minirate - mir solls Recht sein.
Das Autohaus, bzw. der Chefverkäufer meinte noch, er hätte alles gegeben was ging:)

Das ist exorbitant wenig. Hast Du so eine hohe Ablösesumme vereinbart, oder wo ist der Haken?

Jahreskilometerleistung von 3000 km?

Was wirft der online Konfigurator denn bei Deinen Parametern aus?

Beitrag von „Hans Z“ vom 5. Februar 2007 um 00:12

Hab ich doch alles schon geschrieben.

48 Monate Leasing, 5.500.-€ Anzahlung, 15.000 Km Laufleistung im Jahr und 502.-€ monatlich Leasinggebühr.

Danach geb ich den Wagen zurück, oder kann ihn zum Zeitwert abkaufen.

Glaube kaum das dies ein schlechter Deal war, denn normal kostet der Wagen

einiges mehr im Monat.

Ich weis auch nicht warum der Verkäufer ein grinsen im Gesicht gehabt haben soll, nachdem ich weg war. Mir ist schon bewußt, dass man z. B. bei Barkauf einige tausender rausholen kann, aber dafür hab ich eine kleine Leasingrate und das grinsen ist eher auf meiner Seite.

Nee, Spass beiseite, ich hab mich schon entsprechend geeinigt mit dem Händler, denn ich glaube kaum, dass er mich übers Ohr haut, denn schließlich kauf ich meine Firmenfahrzeuge bieher immer bei ihm und bin auch schon jahrelang bei ihm Kunde.

Normal wäre der Wagen bei den Konditionen auch nicht unter mind. 700.- monatlich vom Hof gegangen.

Aber nun Schluss mit Preisen. Ich fahr lieber und genieße und mach mir keinen Kopf um 100.- rauf oder runter.

Mich hat es nur verwundert, dass der Touareg im Konfigurator mit einer viel höheren Lasingrate ausgeworfen wurde, als dann letztendlich bei Händler dann rauskam und das bei gleichen Bedingungen, wie im Internet.

Vielleicht liegts ja auch daran, dass die Nachfrage nicht so groß ist, wie ursprünglich von VW gedacht und die Dinger müssen raus?? - Mir solls jedenfalls Recht sein.

Amen

Beitrag von „Rocky Mountain“ vom 5. Februar 2007 um 07:05

[Zitat von Hans Z](#)

Hab ich doch alles schon geschrieben.

48 Monate Leasing, 5.500.-€ Anzahlung, 15.000 Km Laufleistung im Jahr und 502.-€ monatlich Leasinggebühr.

Danach geb ich den Wagen zurück, oder kann ihn zum Zeitwert abkaufen.

Glaube kaum das dies ein schlechter Deal war, denn normal kostet der Wagen einiges mehr im Monat.

Ich weis auch nicht warum der Verkäufer ein grinsen im Gesicht gehabt haben soll, nachdem ich weg war. Mir ist schon bewußt, dass man z. B. bei Barkauf einige

tausender rausholen kann, aber dafür hab ich eine kleine Leasingrate und das Grinsen ist eher auf meiner Seite.

Nee, Spass beiseite, ich hab mich schon entsprechend geeinigt mit dem Händler, denn ich glaube kaum, dass er mich übers Ohr haut, denn schließlich kauf ich meine Firmenfahrzeuge bisher immer bei ihm und bin auch schon jahrelang bei ihm Kunde.

Normal wäre der Wagen bei den Konditionen auch nicht unter mind. 700.- monatlich vom Hof gegangen.

Aber nun Schluss mit Preisen. Ich fahr lieber und genieße und mach mir keinen Kopf um 100.- rauf oder runter.

Mich hat es nur verwundert, dass der Touareg im Konfigurator mit einer viel höheren Leasingrate ausgeworfen wurde, als dann letztendlich bei Händler dann rauskam und das bei gleichen Bedingungen, wie im Internet.

Vielleicht liegt's ja auch daran, dass die Nachfrage nicht so groß ist, wie ursprünglich von VW gedacht und die Dinger müssen raus?? - Mir soll's jedenfalls Recht sein.

Amen

Alles anzeigen

Das mit dem Grinsen habe ich auch nicht verstanden, Du hast zweifelsohne einen richtig guten Deal gemacht, Glückwunsch!

Beitrag von „Mean-Andi“ vom 5. Februar 2007 um 11:14

Jep, das ist ein sehr guter Deal. Was mich noch interessieren würde, ist es in km-Leasing oder Restwert-Leasing ?

Ich zahle 641.- / Monat bei 25.000 km / Jahr , über 36 Monate Laufzeit, NP 12/2005 war lt. Liste 61800.-, Anzahlung 0 - 2000.- (weiß ich nicht so genau, da der Händler meinen Grand Cherokee 2,7 CRD in Zahlung nahm. Der Stand noch mit 18.000.- € bei der DC-Bank abzulösen, und das Auto wurde vom Händler für 21.100.- weiter verkauft ... nach 3 Monaten)
Und die Rate war schon einiges günstiger als Angebote von Mitbewerbern.

Beitrag von „jamesbond“ vom 5. Februar 2007 um 11:41

Ich vergleiche Leasingkonditionen auch sehr gerne.
Eure Erfahrungen können zum Vergleichen für alle hilfreich sein.

Bitte schreibt doch zu euren Beträgen, ob brutto oder netto!! 

LG
james

Beitrag von „EzioS“ vom 5. Februar 2007 um 12:03

Na dann mal los:

VW R5 Tdi ueber VW Leasing (km-Vertrag selbstredend)
Listenpreis 56.000Euro
Laufleistung: 25.000km/Jahr
Zeitraum: 48Monate
Anzahlung: 2.000Euro
Monatliche Leasingrate: 500Euro - tutto incluso



Beitrag von „Heinz“ vom 5. Februar 2007 um 12:09

[Zitat von Mean-Andi](#)

Jep, das ist ein sehr guter Deal. Was mich noch interessieren würde, ist es in km-Leasing oder Restwert-Leasing ?

Ich zahle 641.- / Monat bei 25.000 km / Jahr , über 36 Monate Laufzeit, NP 12/2005 war lt. Liste 61800.-, Anzahlung 0 - 2000.- (weiß ich nicht so genau, da der Händler meinen Grand Cherokee 2,7 CRD in Zahlung nahm. Der Stand noch mit 18.000.- € bei der DC-Bank abzulösen, und das Auto wurde vom Händler für 21.100.- weiter verkauft ... nach 3 Monaten)

Und die Rate war schon einiges günstiger als Angebote von Mitbewerbern.

Ich nehme einfach mal die Zahlen:

NP 62.000€

abzgl. Rabatt & abzgl. Grand Cherokee (geschätzt -8.000€)

d.h. Anschaffungskosten für die Leasingberechnung 54.000€ (oder auch Anzahlung, bleibt für die Rechnung gleich).

Macht bei sehr günstigen 6.25% effektivem Jahreszins (angenommen) und 641€ montl. Rate einen Restwert von ca. 40.000€, also knapp 65%. Nach 3 Jahren und 75.000 Km !?!?

Mal ganz ehrlich, wer würde für einen 3 Jahre alten Touareg mit 75 TKM Laufleistung hier im Forum 40.000€ bezahlen. Wohl keiner.



Ich will die Konditionen nicht anzweifeln, ich wundere mich aber, wo da genau gezaubert wird. Bzw. was letztlich unerwähnt bleibt. Ist nicht auch bei Km-Leasing in bestimmten Fällen der Mindererlös fällig, wenn dieser zu stark vom kalkulierten Restwert abweicht?

gruß
Heinz

Beitrag von „Hans Z“ vom 5. Februar 2007 um 12:34

Das ist es ja was ich meine. Wer legt im Endeffekt die Konditionen fest? Wenn das stimmt, was mein Händler mir angedeutet hat, müssen die Händler ja riesen Spielräume haben. In meinem Fall geh ich mal davon aus, dass vielleicht auch eine Rolle spielt, dass der Wagen schon einige Wochen im Fenster beim Händler stand und hier ein gewissen Betrag schon abgeschrieben ist?

Jedenfalls deutete mir der Händler mir in meinem Fall an, dass er mir den

"Hauspreis" berechnet hätte, der um ein vielfaches niedriger ist, als der Internet-Konfigurator es berechnet.

Wie, oder was er da gedreht hat, iist mir eigentlich wumpe und ich hab auch nicht weiter nachgefragt, denn Hauptsache der Preis stimmt am Ende.

Ich habe übrigens Kilometerleasing, bzw. ich sollte die 15.000 Km im Jahr nicht überschreiten, sonst wird extra nachberechnet, aber das schaff ich auch nicht, bei dem was ich fahre.

Danach kann ich ihn zum üblichen Marktwert (nach 4 Jahren) abkaufen, oder zurück geben und eventuell ein anderes/neues Fahrzeug nehmen.

Beitrag von „Hagen“ vom 5. Februar 2007 um 13:32

Aus meiner Erfahrung, hat der Internetkalkulator nichts mit den wirklichen Leasingkonditionen beim Händler zu tun.

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 6. Februar 2007 um 19:31

[Zitat von Hans Z](#)

Hab ich doch alles schon geschrieben.

48 Monate Leasing, 5.500.-€ Anzahlung, 15.000 Km Laufleistung im Jahr und 502.-€ monatlich Leasinggebühr.

Danach geb ich den Wagen zurück, oder kann ihn zum Zeitwert abkaufen.

Glaube kaum das dies ein schlechter Deal war, denn normal kostet der Wagen einiges mehr im Monat.

Ich weis auch nicht warum der Verkäufer ein grinsen im Gesicht gehabt haben soll, nachdem ich weg war. Mir ist schon bewußt, dass man z. B. bei Barkauf einige tausender rausholen kann, aber dafür hab ich eine kleine Leasingrate und das grinsen ist eher auf meiner Seite.

Nee, Spass beiseite, ich hab mich schon entsprechend geeinigt mit dem Händler, denn

ich glaube kaum, dass er mich übers Ohr haut, denn schließlich kauf ich meine Firmenfahrzeuge biefer immer bei ihm und bin auch schon jahrelang bei ihm Kunde.

Normal wäre der Wagen bei den Konditionen auch nicht unter mind. 700.- monatlich vom Hof gegangen.

Aber nun Schluss mit Preisen. Ich fahr lieber und genieße und mach mir keinen Kopf um 100.- rauf oder runter.

Mich hat es nur verwundert, dass der Touareg im Konfigurator mit einer viel höheren Lasingrate ausgeworfen wurde, als dann letztendlich bei Händler dann rauskam und das bei gleichen Bedingungen, wie im Internet.

Vielleicht liegts ja auch daran, dass die Nachfrage nicht so groß ist, wie ursprünglich von VW gedacht und die Dinger müssen raus?? - Mir solls jedenfalls Recht sein.

Amen

Alles anzeigen

Der Hinweis auf das Lächeln des Händlers bezog sich auf die Aussage, dass du einen Nachlass von 2.000 EUR bekommen hast. Bei einem Fahrzeug im Wert von über 73.000 EUR nicht gerade viel.

Wenn ich deine Angabe im Konfigurator eingebe und einmal fiktiv einen Nachlass von 15 % einbaue, würde die mtl. Leasingrate bei rund brutto 670 EUR liegen.

Insofern ist deine Rate (auch wenn es sich bei den 502 EUR um einen Nettowert handeln würde), wirklich sehr günstig. Letztendlich bestätigt sie aber meine eingangs betroffene Aussage, dass die Leasingkonditionen im Konfigurator heute nicht mehr so günstig sind, wie vor 2 Jahren.

Ich zahle übrigens incl. 19 % MWSt. 266 EUR mtl. (Fahrzeugpreis 58.000 EUR, Anzahlung 10.000 EUR, 36 Monate und 45.000 km).

Thomas

Beitrag von „mschulte“ vom 7. März 2007 um 00:15

Habe gerade von meinem freundlichen 1500EUR zur Anzahlung hinzubekommen, die angeblich eigentlich von VW an den Händler gezahlt wird, wenn dieser Euch einen neuen Touareg verpasst. Demnach sinkt die Leasingrate um ungefähr 1500/36 (brutto)
Fand ich auch ganz nett - kam aber erst nach sehr langer Verhandlung

Grüsse Michael

Jetzt- seit 2 Tagen - V6TDI Mod. 2007

Beitrag von „bombelwatz“ vom 7. März 2007 um 07:48

Mein 😊 hat mir das auch versucht zu erklären.

Beim Kauf hat der Verkäufer mir von 6 % + 6 % bei Neuwagenleasing erzählt. Ich habe dann den Listenpreis genommen und 6 + 6 % abgezogen und kam nicht auf den Preis den wir bezahlen sollen. Er hat mir dann gesagt, das sich die Prozente nur bei der Leasingrate bemerkbar machen. So könnte ich das nicht ausrechnen

Ich habe für den Dicken mit viel extras brutto 64.000 € zuzgl. 905€ Überführung bezahlt. Ohne Anzahlung!!

Die Rate liegt bei 692 € netto und der Restbetrag wurde mit ca. 29.700 € netto festgelegt

Ich bekomme nicht auf den Listenpreis die 6 + 6 % sondern diese Prozent

ehrlich gesagt ist das Ganze so unübersichtlich, die Leasingrate kam aber unter die 700 und das war uns wichtig.

Wer kann mir sagen ob das günstig ist?

Ich hatte bei Autoscout24 einen Wagen für 56.900 € mit fast identischer Ausstattung aber halt ohne leasing entdeckt.

Ben

P.S. T minus 23 Tage

Beitrag von „charly-sl-300“ vom 7. März 2007 um 08:17

Hallo Ben

Eines müßtest Du noch angeben und zwar wie lange die Leasing läuft
3, 4 oder 5 Jahre.

Gruß Karl

Beitrag von „bombelwatz“ vom 7. März 2007 um 08:24

3 Jahre

17.500 km

Geschäftlich

36 Monate

Beitrag von „bombelwatz“ vom 7. März 2007 um 08:52

[Zitat von mschulte](#)

Habe gerade von meinem freundlichen 1500EUR zur Anzahlung hinzubekommen, die angeblich eigentlich von VW an den Händler gezahlt wird, wenn dieser Euch einen neuen Touareg verpasst. Demnach sinkt die Leasingrate um ungefähr 1500/36 (brutto)
Fand ich auch ganz nett - kam aber erst nach sehr langer Verhandlung

Grüsse Michael

Jetzt- seit 2 Tagen - V6TDI Mod. 2007

Hallo Michael,

ich beneide Dich für den T !!

Sag mal mit den 1500 €, wofür sind die? Was hast du dafür machen müssen?
(ich meine nicht das Schuhe ablecken;-))

Ben

Beitrag von „Dieter131“ vom 7. März 2007 um 09:06

[Zitat von bombelwatz](#)

Ich habe für den Dicken mit viel extras brutto 64.000 € zuzgl. 905€ Überführung bezahlt. Ohne Anzahlung!!

Die Rate liegt bei 692 € netto und der Restbetrag wurde mit ca. 29.700 € netto festgelegt

Ich bekomme nicht auf den Listenpreis die 6 + 6 % sondern diese Prozent ehrlich gesagt ist das Ganze so unübersichtlich, die Leasingrate kam aber unter die 700 und das war uns wichtig.

Wer kann mir sagen ob das günstig ist?

Ben

P.S. T minus 23 Tage

Alles anzeigen

Hallo Ben,

jaa ! Das ist günstig. (Zumindest in meinen Augen) Ich zahle rund 100,- mehr bei:

36 Monate

Geschäftsleasing

keine Anzahlung

15.000 km p.a.

Glückwunsch, denn bestimmt es irgendwo noch günstiger, aber die 😊 haben ja auch eine Schmerzgrenze und ich möchte mit ihm auch später ein gutes Verhältnis bei Kulenzen etc. haben. (Trotzdem nie mehr das von Dir erwähnte Autohaus in K'bach, wo mich nur der sehr gute Werkstattmeister hält)

Gruß

Dieter (aus dem Oberdorf)

Beitrag von „Hans Z“ vom 7. März 2007 um 09:36

Nett vom 😊, aber dabei verdient der Händler sicherlich noch mehr, als die 1500.-€ dran.

Zudem dürfte es immer schwieriger werden, solch ein Auto in der Zukunft an den Mann zu bringen, bei dem ganzen Emissions-Hype der jetzt auf uns zu kommt. Im Grunde will man solche Modelle bald eh nicht mehr auf der Strasse sehen, wenn jetzt der Ökowahn auf uns zukommt.

Daher wird man in Zukunft auch eher mit so einem "Leckerchen", einen Käufer überzeugen müssen, sich solch ein Fahrzeug zu kaufen, dass sich von Haus aus eh nicht so gut verkaufen läßt.

Bei meinem Händler stehen einige T-Reg`s auf dem Hof. Viele schauen ihn sich zwar an, aber kaufen will wohl keiner, daher stehen sie nun seit Monaten auf dem Hof rum und permanent wird der Verkaufspreis gesenkt, was aber auch keinen bewegt, sich solch ein Fahrzeug zu kaufen.

Unsere Touareg`s bekommen zwar eine grüne Plakette verpasst, aber ich denke hier wird über die Autosteuer uns Fahrern demnächst richtig in die Tasche gegriffen.

Wenn man Insidern glauben schenkt, werden Modelle, wie der z. B. Touareg in ein Paar Jahren eh nicht mehr vermarktet und wenn, kann sich den keiner mehr leisten. Vielleicht nur noch Politiker, die sich dann weiter in solchen Fahrzeugen zu Ökokundgebungen fahren lassen.

Scheint wohl das letzte Facelift gewesen zu sein.

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 7. März 2007 um 19:37

[Zitat von bombelwatz](#)

Mein 😊 hat mir das auch versucht zu erklären.

Beim Kauf hat der Verkäufer mir von 6 % + 6 % bei Neuwagenleasing erzählt. Ich habe dann den Listenpreis genommen und 6 + 6 % abgezogen und kam nicht auf den Preis den wir bezahlen sollen. Er hat mir dann gesagt, das sich die Prozente nur bei der Leasingrate bemerkbar machen. So könnte ich das nicht ausrechnen

Ich habe für den Dicken mit viel extras brutto 64.000 € zuzgl. 905€ Überführung bezahlt. Ohne Anzahlung!!

Die Rate liegt bei 692 € netto und der Restbetrag wurde mit ca. 29.700 € netto festgelegt

Ich bekomme nicht auf den Listenpreis die 6 + 6 % sondern diese Prozent ehrlich gesagt ist das Ganze so unübersichtlich, die Leasingrate kam aber unter die 700 und das war uns wichtig.

Wer kann mir sagen ob das günstig ist?

Ich hatte bei Autoscout24 einen Wagen für 56.900 € mit fast identischer Ausstattung aber halt ohne leasing entdeckt.

Ben

P.S. T minus 23 Tage

Alles anzeigen

Kommt auf die Laufleistung innerhalb der Leasingdauer an. Ein Faktor von 1,27 wäre für 15.000 p.a. etwas viel. Bei höherer Laufleistung relativiert sich das dann.

Thomas

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 7. März 2007 um 19:39

[Zitat von Hans Z](#)

... Wenn man Insidern glauben schenkt, werden Modelle, wie der z. B. Touareg in ein Paar Jahren eh nicht mehr vermarktet und wenn, kann sich den keiner mehr leisten. Vielleicht nur noch Politiker, die sich dann weiter in solchen Fahrzeugen zu Ökokundgebungen fahren lassen.

Scheint wohl das letzte Facelift gewesen zu sein.

Halte ich für völligen Unsinn! In Krisenzeiten hat Porsche bisher immer die meisten Autos

verkauft. Genug Geld ist also da. Und wer will schon mit einem Toyota Hybrid rumfahren. Ich jedenfalls nicht.

Thomas

Beitrag von „Ex-Audifahrer“ vom 7. März 2007 um 20:20

[Wenn man Insidern glauben schenkt, werden Modelle, wie der z. B. Touareg in ein Paar Jahren eh nicht mehr vermarktet und wenn, kann sich den keiner mehr leisten. Vielleicht nur noch Politiker, die sich dann weiter in solchen Fahrzeugen zu Ökokundgebungen fahren lassen.

Scheint wohl das letzte Facelift gewesen zu sein.]

Hallo,

sehe ich nicht so. Soll man dann mit einem Toyota Hybrid einen Pferdeanhänger ziehen ?. Darüberhinaus müssen dann auch noch alle T5 und Co + Vans verschwinden, die haben einen ähnlich hohen CO²-Ausstoss. Daran glaubt ja wohl niemand ernsthaft. Ich bin übrigens ehrlich: interessiert mich nicht, ob ich jährlich 400 oder 800 EUR Steuern zahlen muss. Ich habe mir endlich mal einen Ruck gegeben und mir mein Traumauto gekauft.:) Klimaschutz betreibe ich anderswo (unternehme keine Flugreisen, habe ein Niedrigstenergiehaus -3-Liter-Technik usw.).

Das wird tatsächlich das letzte Facelift bei diesem Modell sein. In 2010 kommt der Neue 😊 -mit Sicherheit. Das einige Fahrzeuge jetzt etwas länger stehen, liegt zum einen vielleicht auch am neuen Facelift, aber mit Sicherheit an der Jahreszeit (im Frühjahr wird gekauft).

Grüße
Michael

Beitrag von „Heinz“ vom 8. März 2007 um 19:13

Zitat von Thomas TDI

Halte ich für völligen Unsinn! In Krisenzeiten hat Porsche bisher immer die meisten Autos verkauft. Genug Geld ist also da. Und wer will schon mit einem Toyota Hybrid rumfahren. Ich jedenfalls nicht.

Thomas

Hallo Thomas,

gebe dir absolut Recht, SUVs werden sicher nicht verschwinden. Allerdings werde ich mir den Lexus RX400h mal als Alternative anschauen, wenn die deutschen Anbieter in 2008 immer noch nicht zu Potte kommen.

Gruß
Heinz

Beitrag von „Thomas TDI“ vom 8. März 2007 um 20:44

Zitat von Heinz

... Allerdings werde ich mir den Lexus RX400h mal als Alternative anschauen, wenn die deutschen Anbieter in 2008 immer noch nicht zu Potte kommen.

Gruß
Heinz

Finde ich optisch auch nicht schlecht. Ist allerdings mit dem Touareg nicht wirklich vergleichbar. Trotzdem wären die monatlichen Leasing-Raten bei günstigerem Bruttopreis locker doppelt so teuer.

Thomas

Beitrag von „bluwe“ vom 17. April 2007 um 16:51

Bitte nicht persönlich nehmen:o ,
solche Kunden braucht das Land damit es wieder richtig aufwärts geht!:D

Gruss

MARKUS