

# Versicherungsvergleich

## Beitrag von „dieselfan“ vom 25. April 2005 um 14:35

Hallo Gemeinde,  
wer hat sich mal die Mühe gemacht die Versicherungen zu vergleichen. Habe jetzt schon einige Zeit nachgeforscht und bei mir sieht es aus, als die AXA und die HUK24 am günstigsten sind. Direktline hat für den V6TDI nur 1000€ SB bei TK/VK im Angebot.

Gruß  
Guido

---

## Beitrag von „nachbar“ vom 25. April 2005 um 14:38

Die HUK 24 ist bei fast allen Fahrzeugen immer die Günstigste! Also immer ein Angebot erstellen und wenn einem der "nur E-Mail Kontakt" zu probelmatisch erschein zu der Versicherung gehen, die das Vertrauen genießt! Kann man immer noch was rausholen - sogar of bis hin zu dem Preis der HUK 24!

Der Besagte "nur E-Mail Kontakt" ist aber gelegentlich schon wirklich problematisch! - aber muss jeder selber wissen!

---

## Beitrag von „Thomas TDI“ vom 25. April 2005 um 15:12

Ich bin der Meinung, dass bei der Versicherung - wie auch bei anderen Waren und Dienstleistungen - nicht nur der Preis entscheidend ist. Bei der Versicherung zeigt sich die Leistungsfähigkeit erst dann, wenn man Sie in Anspruch nimmt - also in der Regel beim Vertragsabschluss nicht erkennbar. Deshalb neigen viele dazu, die Preisgestaltung in den Vordergrund zu stellen und dabei die Leistung zu vergessen ("passiert ja eh nichts"). Das kann schon heftige Folgen haben. Darum kann ich nur empfehlen, sich lieber im Kollegen- oder Bekanntenkreis umzuhören, als irgendwelchen Preisvergleichen in Zeitungen oder im Internet zu vertrauen.

Ich schreibe dies übrigens nicht, um die genannten Unternehmen schlecht zu machen (bin

selbst zufriedener Kunde bei der HUK-Coburg), sondern nur, damit wir nicht alle in die "Geiz ist Geil"-Mentalität einstimmen.

Thomas

---

### **Beitrag von „Sittingbull“ vom 25. April 2005 um 15:19**

Hallo zusammen,

ich habe die Erfahrung gemacht, man sucht sich die Versicherung mit der passenden Leistung und macht dann anschliessend einen Preisvergleich, den man dann wieder der ersten Gesellschaft vorlegt. In den meisten Fällen bessern die ihr Angebot noch nach. Für mich immer wieder erstaunlich, welche Spielräume die haben.

Grüße von Stephan 😊

---

### **Beitrag von „dieselfan“ vom 25. April 2005 um 15:34**

Zitat von Thomas TDI

Ich bin der Meinung, dass bei der Versicherung - wie auch bei anderen Waren und Dienstleistungen - nicht nur der Preis entscheidend ist. Bei der Versicherung zeigt sich die Leistungsfähigkeit erst dann, wenn man Sie in Anspruch nimmt - also in der Regel beim Vertragsabschluss nicht erkennbar. Deshalb neigen viele dazu, die Preisgestaltung in den Vordergrund zu stellen und dabei die Leistung zu vergessen ("passiert ja eh nichts"). Das kann schon heftige Folgen haben. Darum kann ich nur empfehlen, sich lieber im Kollegen- oder Bekanntenkreis umzuhören, als irgendwelchen Preisvergleichen in Zeitungen oder im Internet zu vertrauen.

Ich schreibe dies übrigens nicht, um die genannten Unternehmen schlecht zu machen (bin selbst zufriedener Kunde bei der HUK-Coburg), sondern nur, damit wir nicht alle in die "Geiz ist Geil"-Mentalität einstimmen.

Thomas

Hallo Thomas,

bezüglich der "Geiz ist Geil" - Mentalität gebe ich Dir Recht, aber wie willst Du die Leistung

vergleichen, wenn Du nicht weißt wie Deine Versicherung reagiert. Ich habe SF16 und kann diesbezüglich keine Vergleichsaussage machen.

Gruß  
Guido

---

### **Beitrag von „nachbar“ vom 25. April 2005 um 15:48**

Psst - so viel ich weiß ist bei Allianz bis zu 20% zumindest auf Kasko möglich wenn nicht sogar auf Alles! Aber nicht weiter sagen!

Dies dürfte dann bei Anderen auch nicht anders sein.

---

### **Beitrag von „Wolf“ vom 25. April 2005 um 16:15**

macht mal eine Suche auf, dann seht ihr auch wie das mit den Extras/Zubehör ist !

Ig  
Wolf

---

### **Beitrag von „agroetsch“ vom 25. April 2005 um 16:35**

Hallo,

einer der Gründe warum ich beim VVD versichert bin ist dass diese direkt mit dem abrechnen. Da muss ich mich nicht um die Kosten zanken, ich zahle nur die SB. 😄

---

### **Beitrag von „dreyer-bande“ vom 25. April 2005 um 17:18**

Hallo,

zu dieser Jahreszeit ist eigentlich der schlechteste Zeitpunkt um seinen bestehenden Versicherungsvertrag zu prüfen.

Die Verträge sind normalerweise mit einer Kündigungsfrist von 1 Monat zum Ablauf des Versicherungsjahres (dies ist im allgemeinen der 30.12.) kündbar.

Ab Okt/Nov. des Jahres halten alle Versicherer sogenannte Abwehrrabatte oder Abwerbungsrabatte vor.

Hier sollte man also jährlich seinen bestehenden Versicherungsschutz mit Vergleichsangeboten ausloten.

Nur Vorsicht: Der billigste ist nicht immer der günstigste. Das Kleingedruckte will speziell in den Kaskoversicherungen (Umfang u. Selbstbeteiligung) beachten sein.

Also bitte, nicht Äpfel mit Birnen vergleichen.

Einen generell günstigen Versicherer, gibt es nach meiner Erfahrung nicht.

Gruß

---

### **Beitrag von „Heinz“ vom 25. April 2005 um 17:53**

Zitat von nachbar

Psst - so viel ich weiß ist bei Allianz bis zu 20% zumindest auf Kasko möglich wenn nicht sogar auf Alles! Aber nicht weiter sagen!

Dies dürfte dann bei Anderen auch nicht anders sein.

Ich weiß nicht, wie es bei anderen Gesellschaften ist. Aber zumindest bei der A..... wird es umso günstiger, je mehr Versicherungen dort laufen. Quasi eine Art Mengenrabatt. Mit besagter Gesellschaft haben wir 100% der geschäftlichen Verträge und ca. 90% der privaten Verträge. Von daher ist es schon zu der einen oder anderen Schadensregulierung gekommen (noch kein Fahrzeugschaden dabei, toi toi toi...). Diese Schadensregulierungen waren derartig unproblematisch, dass ich nur meinen Hut ziehen kann. Bei einem von uns verursachten

Datenschaden (Softwarefehler 🤖 ) war einmal ein Gutachter der Meinung, dass ja eigentlich unser Kunde Schuld sei, weil er die Daten nicht zusätzlich gesichert hatte. Soso !?! Nach einem kurzen Anruf bei unserem Betreuer hat dieser dann in der Geschäftsstelle derartig auf den Putz gehauen, dass wir am nächsten Tag ein Fax mit der Kostenübernahme erhalten haben.

Also, wie schon vorab mehrfach geschrieben. Nicht nur der Preis, sondern auch die Leistung zählt. Diese ist natürlich schwer zu vergleichen. Deshalb wirklich am besten ein bisschen im Bekanntenkreis rumfragen und einen Betreuer auswählen, dem man vertrauen kann.

Gruß  
Heinz

---

### **Beitrag von „Sittingbull“ vom 25. April 2005 um 18:14**

Zitat von nachbar

Psst - so viel ich weiß ist bei Allianz bis zu 20% zumindest auf Kasko möglich wenn nicht sogar auf Alles! Aber nicht weiter sagen!

Dies dürft dann bei Anderen auch nicht anders sein.

Die Allianz drängt dieses Jahr wieder stärker auf den Markt und macht deswegen öfters Kampfpreise. Hat mir auch geholfen, meiner "Alten" den Beitrag um über 15% zu senken.  
Grüße von Stephan 🤖

---

### **Beitrag von „nachbar“ vom 25. April 2005 um 20:01**

Zitat von Heinz

Ich weiß nicht, wie es bei anderen Gesellschaften ist. Aber zumindest bei der A..... wird es umso günstiger, je mehr Versicherungen dort laufen. Quasi eine Art Mengenrabatt. Mit besagter Gesellschaft haben wir 100% der geschäftlichen Verträge und ca. 90% der privaten Verträge. Von daher ist es schon zu der einen oder anderen Schadensregulierung gekommen (noch kein Fahrzeugschaden dabei, toi toi toi...). Diese Schadensregulierungen waren derartig unproblematisch, dass ich nur meinen

Hut ziehen kann. Bei einem von uns verursachten Datenschaden (Softwarefehler 😞 ) war einmal ein Gutachter der Meinung, dass ja eigentlich unser Kunde Schuld sei, weil er die Daten nicht zusätzlich gesichert hatte. Soso ?!?! Nach einem kurzen Anruf bei unserem Betreuer hat dieser dann in der Geschäftsstelle derartig auf den Putz gehauen, dass wir am nächsten Tag ein Fax mit der Kostenübernahme erhalten haben.

Also, wie schon vorab mehrfach geschrieben. Nicht nur der Preis, sondern auch die Leistung zählt. Diese ist natürlich schwer zu vergleichen. Deshalb wirklich am besten ein bisschen im Bekanntenkreis rumfragen und einen Betreuer auswählen, dem man vertrauen kann.

Gruß  
Heinz

Bei Geschäftlichen gibt es natürlich auch Flottenrabatt - um bei KFZ zu bleiben! (Ich glaube ab 5)

---

### **Beitrag von „dieselfan“ vom 25. April 2005 um 20:53**

... oder Rahmenabkommen, wenn man bei einem großen Konzern arbeitet!

---

### **Beitrag von „dreyer-bande“ vom 25. April 2005 um 22:31**

Zitat von Heinz

Ich weiß nicht, wie es bei anderen Gesellschaften ist. Aber zumindest bei der A..... wird es umso günstiger, je mehr Versicherungen dort laufen. Quasi eine Art Mengenrabatt. Mit besagter Gesellschaft haben wir 100% der geschäftlichen Verträge und ca. 90% der privaten Verträge.

./.....

Also, wie schon vorab mehrfach geschrieben. Nicht nur der Preis, sondern auch die Leistung zählt. Diese ist natürlich schwer zu vergleichen. Deshalb wirklich am besten ein bisschen im Bekanntenkreis rumfragen und einen Betreuer auswählen, dem man vertrauen kann.

Gruß  
Heinz

Hallo Heinz,  
dann kann man mit der Tochter Rechtschutz wenigstens die Mutter auf Leistung verklagen.  
Das macht doch erst recht Spassssssssssss!:D

Gruß

---

### **Beitrag von „pedro.gonzalez“ vom 26. April 2005 um 09:47**

Fragen kostet nichts 😞 .

[pedro.gonzalez@allianz.de](mailto:pedro.gonzalez@allianz.de)

Rechtsanwalt fährt bei A..... auch immer mit, denn Rechtsschutz inklusive. 🙌🙌

---

### **Beitrag von „Sandokahn“ vom 26. April 2005 um 11:49**

Hallo

Ich bin langjähriger und zufriedener Quelle-Versicherungskunde ich vergleiche eigentlich jedes Jahr ob es nicht etwas günstiger geht aber die Quelle ist für mich immer noch die Günstigste . Auch im Schadensfall gibt es keine Probleme ,als vor ein Paar Jahren mein Golf aufgebrochen wurde hab ich den Schaden gemeldet ein paar tage Später kam der Gutachter und ein bis 2 Wochen darauf das Geld ,alles null Problem nur mein damaliger Freundlicher (Autohaus Rennsteig GmbH) hatt es nicht auf die Reihe gebracht mich zu informieren das die Reperaturkostenübernahme schon über 3 Wochen bei ihm wahr 🙌🙌.

Grüße Sandro

---

### **Beitrag von „Thomas TDI“ vom 26. April 2005 um 12:40**

Zitat von dieselfan

Hallo Thomas,  
bezüglich der "Geiz ist Geil" - Mentalität gebe ich Dir Recht, aber wie willst Du die Leistung vergleichen, wenn Du nicht weißt wie Deine Versicherung reagiert. Ich habe SF16 und kann diesbezüglich keine Vergleichsaussage machen.

Gruß  
Guido

Ich sagte ja, man solle sich einmal im Bekanntenkreis umhören. Irgendjemand wird schon berichten können. Manchmal hilft auch schon eine E-Mail oder ein Anruf. Erfolgt die Antwort schnell und kompetent? Ich habe schon oft von weiteren Fragen abgesehen (bezieht sich nicht nur auf Versicherungen), da schon der Erstkontakt grottenschlecht war.

Thomas

---

### **Beitrag von „Wolf“ vom 26. April 2005 um 21:50**

Hallo,  
nachdem im Dez.04 mein Navi geklaut war, musste der Vers.Makler selber bezahlen; er hatte bei der Vers. (Provinzial) nicht drauf geachtet. Jetzt (gestern, wie auch immer) brachte er eine neue Police (HDI). Meine Frage am Tel. "alles drin?" - "ja, Navi auch".  
Schicke mir bitte die Bedingungen, ich lese nach: alles werkseitig eingebaut u. festverbundene Zub. -- bis 2000€-- er hat aber ~2500€ schon bluten müssen; ist das normal ? 😞  
also seht euch alles an!  
lg Wolf

---

### **Beitrag von „adke“ vom 26. April 2005 um 23:34**

Wohl war geld ist nicht alles.Aber ich sehe nicht ein das ich meiner alten versicherung bei gleichen konditionen 200 euronen in den rachen werfen muß. 😞



Da fällt mir der abschied als langjähriger kunde nicht schwer.:D  
Da geht man doch mal lecker essen mit der frau und fährt spazieren. 😊

---

### **Beitrag von „andreas“ vom 26. April 2005 um 23:43**

Ich lasse jedes Jahr für unsere 6 Fahrzeuge über meinen Versicherungsmakler die optimale (Preis-)Kombination ermitteln und wechsele bei lohnenden Angeboten. Derzeit sind die Fahrzeuge bei 3 verschiedenen Versicherungen versichert.

---

### **Beitrag von „dreyer-bande“ vom 26. April 2005 um 23:49**

Zitat von adke

Wohl war geld ist nicht alles. Aber ich sehe nicht ein das ich meiner alten versicherung bei gleichen konditionen 200 euronen in den rachen werfen muß. 😊

Da fällt mir der abschied als langjähriger kunde nicht schwer.:D  
Da geht man doch mal lecker essen mit der frau und fährt spazieren. 😊

Dann mach das auch!

Hoffentlich muß Deine Holde dann nicht zahlen! :D

Gruß

---

### **Beitrag von „dreyer-bande“ vom 26. April 2005 um 23:51**

Zitat von Wolf

Hallo,

nachdem im Dez.04 mein Navi geklaut war, musste der Vers.Makler selber bezahlen; er hatte bei der Vers. (Provinzial) nicht drauf geachtet. Jetzt (gestern, wie auch immer) brachte er eine neue Police (HDI). Meine Frage am Tel. "alles drin?" - "ja, Navi auch".

Schicke mir bitte die Bedingungen, ich lese nach: alles werkseitig eingebaut u. festverbundene Zub. -- bis 2000€-- er hat aber ~2500€ schon bluten müssen; ist das normal ? 😞

also seht euch alles an!

Ig Wolf

Hallo Wolf,

er sollte mal überlegen, ob er überhaupt weiß, was er Dir da verkauft?

Gruß

---

### **Beitrag von „nachbar“ vom 27. April 2005 um 07:53**

Zitat von andreas

Ich lasse jedes Jahr für unsere 6 Fahrzeuge über meinen Versicherungsmakler die optimale (Preis-)Kombination ermitteln und wechsele bei lohnenden Angeboten. Derzeit sind die Fahrzeuge bei 3 verschiedenen Versicherungen versichert.

Hi Andreas, frag mal nach einem Flottentarif! Da sparst Du bestimmt mehr, als wenn jede Kiste wo anders versichert ist!

Bei Flottentarif wird es erst richtig interessant nach günstigen Angeboten zu suchen!

---

### **Beitrag von „Wolf“ vom 27. April 2005 um 08:25**

moin,  
ist jemand bei VW und hatte Preise verglichen ? Mit 2 Autos ist so schwer einen "Flotten- Tarif"  
(oder flotten Tarif ?) zu bekommen. 😄  
wünsche einen angenehmen Tag bei Schmuddelwetter  
Wolf

---

### **Beitrag von „andreas“ vom 27. April 2005 um 09:11**

Zitat von nachbar

Hi Andreas, frag mal nach einem Flottentarif! Da sparst Du bestimmt mehr, als wenn jede Kiste wo anders versichert ist!  
Bei Flottentarif wird es erst richtig interessant nach günstigen Angeboten zu suchen!

Hallo nachbar,

'nen Flottentarif bekomme ich auf Grund der Vorschäden leider nicht (2 Diebstähle, 1 Sturmschaden).

Gruß  
andreas

---

### **Beitrag von „agroetsch“ vom 27. April 2005 um 10:09**

Zitat von Wolf

moin,  
ist jemand bei VW und hatte Preise verglichen ? Mit 2 Autos ist so schwer einen  
"Flotten- Tarif" (oder flotten Tarif ?) zu bekommen. 😄  
wünsche einen angenehmen Tag bei Schmuddelwetter  
Wolf

Hallo Wolf,

mit 2 Autos bekommst du wenigstens einen Partnertarif!

---

### **Beitrag von „Wolf“ vom 28. April 2005 um 20:02**

Zitat von agroetsch

Hallo Wolf,

mit 2 Autos bekommst du wenigstens einen Partnertarif!

Hallo Armin,

mit der Vers.-Vertreterin? 🤖

Gruss Wolf