

# Rabatte bei Leasing

**Beitrag von „T-RACK“ vom 23. September 2004 um 17:16**

... und oft kommt bei Rückgabe am Ende des Leasingvertrages das böse Erwachen:

"Was, so wollen Sie das Auto zurück geben? Oh, die Windschutzscheibe hat aber Kratzer, das macht dann 500 €, ah, nur noch 5 mm Reifenprofil, so geht das aber nicht, das macht mindestens 1/2 Satz neue Reifen, ohje und die Parkdellen, die müssen natürlich gespachtelt und lackiert werden, macht schlappe 1.000 €, und erst der Kratzer in der Motorhaube... das macht 400 €, ja und überhaupt..... das macht dann noch einmal 500 € bittesehr"

Und schwupps ist der beste Leasingrabatt nichts mehr wert.

Alles schon erlebt.

Ganz schlimm wird es, wenn man dann das Autohaus oder gar die Marke wechselt. Das kostet Strafe!

Dann lieber hohe Raten bei sehr niedrigem Restwert (ist auch steuerlich von Vorteil) und das Auto am Ende der Laufzeit günstigst übernehmen und weiter nutzen oder selbst verwerten.

Ich persönlich kaufe lieber.