

# Rabatte bei Leasing

Beitrag von „Touareg69“ vom 23. September 2004 um 11:48

Zitat von Hagen

Ich kann jedem nur von Restwertverträgen abraten!

Am Ende der Laufzeit wird man zum Spielball des Autohauses. Ohne Anschlussvertrag ist ein Streit über den Restwert schon vorprogrammiert. Wir haben das gerade beim Wagen meiner Frau durch. Äääätzend!

Und ich sehe das ganze genau anders herum. Jedenfalls, wenn man mit der richtigen Leasing-Gesellschaft arbeitet. Generell kann ich nur jedem raten, den Restwert fix zu machen und sich eine Garantie zu sichern, den Wagen für diesen Betrag auch wirklich übernehmen zu können. So wie wir unsere Wagen pflegen, machst Du zumindest bei einem Touarge R5 mit vernünftiger Ausstattung nie ein Minusgeschäft. Habe meine letzten beiden geleasteten Autos (BMW 5er und 330er Diesel Touring) immer mit kleinem Gewinn weiterverkauft. Bei KM-Verträgen mußt Du doch auch jeden Kratzer ausbessern lassen. Und wer weiß schon immer genau, wieviele KM er in den nächsten 3-4 Jahren fährt? Nur von den RW-Verträgen, bei denen Du den Wagen nicht zum vereinbarten RW übernehmen kannst, würde ich abraten. Habe mit der Deutschen Auto-Leasing nur gute Erfahrungen gemacht. Auch, was die Konditionen betrifft.