

Prospekthaftung

Beitrag von „Heinz“ vom 10. Dezember 2005 um 11:23

Zitat von Wolf

Hallo Heinz,

meine Frage ist aber schon sehr alt, aber dazu folgende Antwort:

Da alle Verkäufer die ich kenne älter als 35 Jahre sind, wissen die genau was eine Standheizung ist und welche Funktion die hat; dann sollte sie gefälligst ihre Hausaufgaben erheblich besser machen und die Kunden korrekt informieren bei den Gesprächen. Wenn du so "Verkaufen-Verhandeln" würdest, wärest du bestimmt weg von der Platte.

Ich werde solche Gespräche nur noch zu zweit machen.

Gruss Wolf

Hallo Wolf,

oh oh, man sollte manchmal aufs Datum schauen. 

Von meinem Verkäufer bin ich nicht falsch beraten worden und habe genau das bekommen, was ich erwartet habe. Man hat mir damals auch begründet, warum die Wasserzusatzheizung so und nicht anders funktioniert. Für mich war das auch irgendwie logisch.

gruß

Heinz