

# Prozente

## Beitrag von „jamesbond“ vom 21. November 2005 um 21:17

Da werden "wir kunden" auch keine klaren Zahlen bekommen.

Die Verträge der Händler mit den Herstellern sind sehr "verschachtelt"

Welchen Status (Vertragshändler, Autohaus mit und ohne Gebietsschutz) hat der Händler?

Die Händler können sich freiwillig höhere Ziele "aufbürden", gegen höhere Bonuszahlungen natürlich .....

Freiwillige und "gezwungene" Beteiligung an Verkaufsmaßnahmen des Herstellers.....

Ich hatte letztes Jahr am 28.12. bestellt ..... mein Händler war da ganz wild hinterher. Ich denke, er wird seinen Bonus im Hinterkopf mitgerechnet haben. 😄

LG

james