

Aktuelle Rabatte bei Neukauf V6 TDI

Beitrag von „Digi“ vom 9. August 2005 um 10:52

.... dann scheint sich ja die Begeisterung für dieses Auto in Grenzen zu halten. Zumindest, wenn Du die Kaufentscheidung vom Wohlverhalten eines Verkäufers abhängig machst.

hi

so würde ich das nicht sehen. ich hatte 2003 schon einen cayenne S den ich dann wegen den 19l durchschnitt und einem super angebot abgestossen habe - mit wirklich minimalem wertverlust. vom produkt bin ich absolut überzeugt. der cayenne gefällt mir von innen viel besser, der touareg von aussen...

porsche baut aber keine diesel und von daher ist der touareg eine wirkliche alternative. andererseits lohnt sich dieselfahren immer weniger bei normalen laufleistungen so das es wirklich nicht schwer fällt zwischen diesen beiden hin- und her zu schwenken. der mehrpreis des cayenne ist auch entspannt zu sehen da er beim wiederverkauf wieder herein kommt. grosser nachteil des cayenne obwohl das gleiche auto ist dessen enorme auffälligkeit und der sozialneid - also wieder ein grund mehr für den T.

grundsätzlich kann mich kein produkt derart begeistern das ich deswegen bei verkäufern die diesen namen nicht verdienen, kaufen würde - bin keine 18 mehr :-). aber wie in jedem beruf gibts überall deppen und nette. daher hoffe ich heute nachmittag auf besseres personal.

gruss
frank