

Grrr, Ehrlichkeit im Geschäftsleben

Beitrag von „andreas“ vom 17. Juni 2005 um 23:40

Hallo Rüdiger,

herzlichen Glückwunsch zu deinem Touareg
und allzeit gute Fahrt damit. 🍷 :trinken

Ansonsten stimme ich dir zu, ich befinde mich gerade in diesem Zwiespalt, ob ich mich auf Krampf und Kosten der Mitarbeiter den Billig-Anbietern mit Billig-Qualität anpasse aber meine Tendenz geht eher dagegen. Faire Entlohnung für gute Arbeit, das darf gerne mal 'nen Euro mehr sein, nach unten geht's nicht mehr. Dann ist eben Schluss. Eine dauerhafte Gewinnmaximierung funktioniert ebensowenig wie das Arbeiten auf Dumpingniveau. Gute Qualität zu einem angemessenen Preis ist die legalste Form der "Kundenbestechung".

Gruß
andreas