

# The Empire strikes back?

Beitrag von „T-RACK“ vom 9. Juni 2005 um 19:42

Zitat von Dieter131

Beim Thema Rabatt verzog sich bereits das Gesicht des Verkäufers (lag wohl an meinen Jeans) und bei einer Leasingkonfiguration kamen

250,00 Euro im Monat **mehr** raus als beim Dicken, der bereits offroadtauglich war.

Sorry, aber nur um den Stern auf der Motorhaube zu tragen, nö !

Gruss

Dieter

Da Hast Du Recht, Dieter,

ein Freund von mir ist im DC Management.

Die haben die Produktion der M-Klasse bereits auf fast 1 Jahr ausverkauft - mit steigenden Lieferzeiten. Mehr als 2% ist nicht drin. Warum sollten sie auch bei der Nachfrage?

Die werden erst flexibler, wenn die Nachfrage abnimmt.

Ist überhaupt eine neue Strategie bei DC. Bei neuen Modellen gibts nix an Rabatt. Erst mit zunehmender Marktsättigung kann man verhandeln.

Macht Sinn und ist gut für die Preisstabilität der Gebrauchtwagen.

Chris