

Sitzheizung, komisches Verhalten

Beitrag von „jamesbond“ vom 11. Juli 2014 um 18:48

[Zitat von Juergen72](#)

Ich solle mal 2-3 Fahrzeuge vorkonfigurieren und ihm zur Kalkulation schicken, der T sei ja werkstattbekannt und die Inzahlungnahme wäre die Möglichkeit für mich, ihn loszuwerden.

Hallo,

die sind gut 😊

Wandlung abgewendet ... dich und deinen Anwalt eingefangen .. und gleich noch einen Neuwagen verkauft ... und das alles mit der Story vom Weihnachtsmann --"wir haben ja im Moment Führungsprobleme"-- 🎅

Das i-Tüpfelchen dann noch: "ihr T. ist ja werkstattbekannt. Wir werden ihn schon irgendwie in Zahlung nehmen" Dir werden bei dem Angebot die bittersten Tränen kommen.

Wenn in dem Gespräch gleich Fakten gekommen wären. Dann hätte man an die Gutmenschen glauben können.

Die hätten dir sofort eine Rabatzzahl (z.b. auf 70k) und auch sofort den inzahlungnahmepreis nennen können. Aber da wären sie dich nicht so friedlich los geworden.

Hast du deinen Beitrag nochmal gelesen .. der Klassiker der Beschwerdenbearbeitung. Das murkse Ding mit einem Neugeschäft loswerden.

🙄 schulmäßig 🙄

LG

james