

# Blöd oder Saublöd?

**Beitrag von „Arndt“ vom 20. Februar 2011 um 10:34**

Ein Ostfrieser kauft eine neue Motorsäge von Stiehl, weil die Werbung vollmundig verspricht: 20 Bäume pro Stunde sind kein Problem.

Am nächsten Tag schmettert er das Ding dem Verkäufer auf den Tisch mit den Worten: Die taugt nichts. Ich habe nur 5 Bäume den ganzen Tag geschafft.

Der Verkäufer entschuldigt sich, gibt ihm sofort eine neue aus dem Lager, faselt was von Freitagssäge, und verspricht, dass die Neue jetzt problemlos das Soll erfüllen wird. Ausserdem hätte er ja jetzt bereits einige Erfahrung mit der Säge und es würde sowieso viel besser gehen.

Am nächsten Tag sieht der Kunde nicht viel erfolgreicher aus. " 7 Bäume mit Übung, ich ...."

Der Verkäufer läuft knallrot an, nuschelt was von " gabs noch nie, kann nicht....der Produktion werd ich mal..." und gibt dem Kunden jetzt das Top Gerät aus der Serie, um endgültig den Kunden zufrieden zu stellen.

Aber, wie nicht anders zu erwarten, steht der Kunde auch am nächsten Tag wieder in seinem Laden, Säge geschultert, und fängt schon ganz hinten im Laden an zu schreien, was für ein Enddarmausscheidungsmaterial er ihm denn jetzt wieder gegeben hätte. Top Teil, Übung 2 Tage, und wieder nur 9 Bäume den ganzen Tag.

Der Händler versteht die Welt nicht mehr, nimmt die Säge, zieht am Anlasser und "Rönn,rönn,röööönnn" die Säge legt los.

Der Ostfrieser schaut ungläubig und fragt: " Wat is denn dat fürn Geräusch??"