

# Ich muss mich mal auskotzen

Beitrag von „knolfi“ vom 6. Mai 2010 um 10:02

[Zitat von jamesbond](#)

Hier bin ich aber für jeden Tipp dankbar, wie man reich werden kann 🤖  
Wie kann man ein Neufahrzeug nach 3-4 Monaten gewinnbringend verkaufen ??? Dein T. hat ja immerhin eine errechnete Jahreskilometerleistung von rund 40000 km

LG  
james

Alles anzeigen

Ganz einfach: Beziehungen und gutes Verhandlungsgeschick 🤖

Gut, er macht nicht mit "jedem" Fahrzeug Plus, aber im Schnitt ist's wohl so....drauflegen muss er jedenfalls nicht.

Bsp mein T: NP rd. 72.000€, freier Händler kauft den Wagen als "zweite Wahl" vom Konzern zum Spottpreis ein, da der Wagen Transportschäden hatte und es VW offensichtlich zu teuer ist, das Fzg. in Stand zu setzen. Dieser setzt den Wagen in Stand und verkauft ihn offiziell für 25-30% unter NP mit rd. 500 km auf der Uhr (gilt das dann vlt. nicht mehr als Neuwagen?). Mein Bekannter hat den Wagen mit 20 Zöllern und nachträglich eingebauten Sportfahrwerk nebst Spurverbreiterung für 44.000€ vom Händler bekommen. Hintergrund: zum damaligen Zeitpunkt war der Spritpreis ähnlich hoch wie heute und das war eben ein schlagendes Argument für diesen horrenden Rabatt bei einen V6-Benziner!

Er hat noch ein paar WR gekauft, also hat ihm die Kiste rd. 45.000€ gekostet. Mir hat er den Wagen für ca. den gleichen Freundschaftspreis wieder verkauft, obwohl er ein Angebot von Gebrauchtwagenhändler für 50.000€ hatte....

Seinen Cayenne GTS hat er übrigens für 70.000€ statt Liste 104.000€ bekommen und für 77.000€ wieder veräussert...usw.

Also james, es geht....viel Spass beim Nachahmen:D