

Ich hätte es getan! HILFE

Beitrag von „diver2000“ vom 28. Dezember 2009 um 20:24

Zitat von Ex-Audifahrer

Hallo,

bitte die Kirche im Dorf lassen: Ich finde, ein Touareg mit einer Laufleistung um die 100 Tkm (wenn es nicht ein V10 ist -> wg. Partikelfilterwechsel) ist doch kein Problem?!...

Eine Frage an die Forumsmitglieder, die von einem Touareg mit mehr als 100 Tkm abraten:

Was macht Ihr dann mit Euren T, wenn die solch eine Laufleistung aufweisen - verschrotten, verschenken oder weiterfahren, bis es nicht mehr geht 😞 Oder wollt Ihr auch noch einen vernünftigen Gebrauchtwagenpreis erzielen?

Vom einem Wagen in dieser Preisklasse darf man sich auch getrost mehr erwarten, als 100.000km. Und um ehrlich zu sein, ich sehe dieser Zahl inzwischen gelassen entgegen.

Aber zum Thema:

Auch wenn das viele anders sehen, bei der Ausstattung ist der Preis so übertrieben nicht. Sicher, verglichen mit Privatangeboten kann man sich auch nach unten orientieren, aber vom Händler... Ausnahmen gibt es sicher immer wieder, aber eines habe ich in den vergangenen Jahren auch durch einiges an Lehrgeld gelernt: KEINER hat was zu verschenken. Und vermeintlich gute Angebote haben sich zu 95% als Mogelpackung mit anschließenden Haken und Ösen erwiesen. Und diese Haken und Ösen haben dann vor allem eines erzeugt, Ärger, Frust, Wut! Auch wenn der Markt derzeit nicht so rosig aussieht, für die geächteten "Sprintschlucker" und "Dreckschleudern", hier bei uns lassen die Händler die Autos lieber auf dem Hof alt werden, als das sie was verschenken. Und das ist nicht nur bei VW so! Auch da habe ich meine Erfahrungen mit den Münchern und Stuttgartern gemacht.

Wenn ein Händler also einen Wagen zu günstig anbieten, dann wären bei mir die Lampen an. Ich frage mich dann immer: Warum sollte der Mann, den ich vorher noch nie gesehen habe, das Verlangen haben mir etwas gutes zu tun? Er will verkaufen und nicht verschenken! Mein Misstrauen wäre dann derart geweckt... Kauf unmöglich. Klar, auch bei den teureren Fahrzeugen kann mal kurz nach dem Kauf was schiefgehen, aber hier muss ich sagen, dass sich der Händler bisher sehr bemüht hat, die 2x die wir dort waren. Und es wurde alles zu unserer Zufriedenheit erledigt.

Zum Abschluss mal ein Gedanke der anderen Art... Diskussionen ala "den kannst du noch billiger bekommen" sind eine der Ursachen, dass die meisten von uns ziemlich betreten vom

Hof wackeln, wenn der Händler mal ein erstes Angebot gemacht hat, was er zahlen würde, wenn der geliebte und gepflegte Wagen zurückgeht. Ein guter Preis lässt sich dann nämlich nur noch erzielen, wenn man entweder einen Neuwagen der gleichen Kategorie mitnimmt (ca. 60.000 €), oder einen noch größeren Ladenhüter vom Hof führt. Ansonsten hat der eine oder andere sicher schon mal ein ruppiges Erwachen erlebt.

Gruß Sven