

# Lieferzeit: Kein problem dank ebay

Beitrag von „andreas“ vom 26. November 2004 um 13:10

Ich halte es sogar für meine Pflicht, Preise wie auch immer zu verhandeln, insbesondere bei einem Massenprodukt, also auch einem KFZ.

Dies halte ich natürlich für Individualprodukte, die nach einem Pflichtenheft, etc. speziell für einen Kunden hergestellt oder entwickelt werden, auch für absolut verwerflich.

Eine wirtschaftliche Betriebsführung bin ich meinen Mitarbeitern schuldig, dient ja auch der Arbeitsplatzsicherung. Hier bringt es mir zwar den Nachteil, ersparte Kosten zu großen Teilen wieder an die "staatlichen Raubritter" abgeben zu müssen, müsste der Autohändler aber ebenso, wenn er mehr Gewinn macht.

Und im Privaten das Familieneinkommen unnötig weiter zu schmälern, kann/will ich auch nicht. Das ist immerhin schon versteuertes Geld.

Übrigens ist es Sache des Verkäufers, ob er sich auf einen solchen Handel einlässt. Er verliert aber zusätzlich vielleicht auch einen längjährigen Werkstattkunden, wenn er preislich zu unflexibel ist.

Aber grundsätzlich ging es hier ja auch um:

**AW: Lieferzeit: Kein problem dank ebay**

Schönes Wochenende

andreas