

Leasingangebot

Beitrag von „T-RACK“ vom 26. August 2009 um 10:36

[Zitat von JH-W12](#)

Hallo Michael.

Die Leasingraten sind vollständig verloren während der Käufer noch immer sein - hoffentlich fahrbereites - "Alteisen" vor der Tür stehen hat. Somit eigentlich ein Vorteil für den Käufer.

Entscheidend ist doch welche Aufwendungen Du im Zeitraum X für Finanzierung und Abschreibung hast.

Bei den derzeitigen miserablen Restwerten, macht Kauf weniger Sinn, da Du zwar nach ein paar Jahren noch Dein "Alteisen" hast - aber es ist nichts mehr wert. Und wenn Du es veräußern willst, wirst Du es nicht mehr los.

Derzeit weigern sich aber auch viele Audi Händler, den A8 auf Leasingbasis zu verkaufen, weil diese Fahrzeuge nach Ablauf absolut unverkäuflich sind.

Der Trend wird sich weiter dahin verschärfen, dass große Autos und besonders SUVs gebraucht unverkäuflich werden.

Wenn die Hersteller da die Leasingraten nicht subventionieren, werden sie wohl nichts mehr verkaufen.

Wenn mein Händler mir für den neuen 7er BMW (730d) nicht eine solche Kampfleasingrate (640 netto bei 36 Monaten/15.000 km pa) gemacht hätte, wäre ein so großes/teures Auto für mich tabu gewesen.

Daran kann man kein Geld verdienen - aber der Kunde ist König.

Gruß

Chris