

# Sinnhaftigkeit Leasing

**Beitrag von „Rick“ vom 21. Februar 2009 um 21:50**

Hallo T-Freunde,

ich bin neu und habe zur Zeit noch eine Zielvorrichtung auf dem Kühlergrill 😊

Der Touarge North-Sails hat es mich echt angetan und ich habe auch schon einen gefunden. Daher kann ich zu dem Thema mal ein aktuelles Rechenbeispiel beitragen:

Listenpreis 71.000 EUR

Abzgl. Hausrabatt kommt man ein paar Prozente runter und hat einen attraktiven Preis auf dem Angebot. VW bietet gerade das Umweltpaket an (keine Ahnung, was das mit der Umwelt zu tun hat) und da gibt es eine 0,9% Finanzierung mit der Möglichkeit, das Auto nach Ablauf zu übernehmen, oder auch stehen zu lassen.

Bei 0,9% braucht man logischerweise kein Rechengenie zu sein um festzustellen, dass sich ein Barkauf nicht wirklich lohnt. 4% Festgeld bekommt man immer. Aus dem Vertrag kann man auch vorzeitig austreten oder sich eine zusätzliche Versicherung gönnen, die bei Arbeitslosigkeit die Raten übernimmt. Man sieht also: Not macht erfinderisch und Volkswagen ist ganz vorne dabei.

Bei meinem Daimler habe ich das Leasing nicht bereut. Der Restwert in meinem Leasingvertrag (59%) ist bei Weitem nicht erzielbar.

Aus meiner Sicht bieten viele Hersteller interessante Leasing oder Finanzierungsangebote an weil sie die immer höher werdenden Preise der Autos irgendwie kompensieren müssen, um überhaupt noch Autos auf die Straße zu bringen. Die Einkommenssituation hat sich nämlich bei den meisten nicht so stark nach oben entwickelt.

In diesem Sinne...

Gruß Rick