

# Sonderpreise Winterreifen für Touareg-Freunde

Beitrag von „Lollo050968“ vom 5. November 2007 um 15:40

## [Zitat von EzioS](#)

Thilo,

das Problem ist ja noch ein Anderes, der Vorstand erarbeitet mit Partnern Sonderrabatte und Sonderpreise und stellt diese den Vereinsmitgliedern bzw. Forumsusern vor. Wenn dann keine Resonanz beim Kooperationspartner ankommt, fragt dieser sich natuerlich, ob eine Partnerschaft in Zukunft (betriebswirtschaftlichen) Sinn macht - im Zweifel nicht - ergo schlechtere Konditionen bei kuenftigen Aktionen.

Die Begeisterung ist zu Anfangs immer gewaltig und ebbt dann schlagartig ab, wenns um Abschlusse geht. Traurig - ist aber leider so. Gleiches betrifft auch den TF Shopverkauf, weshalb auch dieser primaer bei Events forciert wird, da die Arbeit in keiner Relation zum Ergebnis steht.

Wiederrum andere Aktionen, wie bereits von Eric erwaeht, sind der absolute Knaller und Produkte/Artikel finden reissenden Absatz (Dachzelte, UFS oder W12-Sitze).



Alles anzeigen

Kann ich Dir aus eigener Erfahrungen bei anderen privaten Aktionen nur zustimmen. Ich habe im Sommer meine 4 neuen SR´s über die TF bei Pneumobil erstanden und war sehr zufrieden mit deren Service und Leistung. Kann ich nur empfehlen. Natürlich hätte ich übers Internet die Reifen günstiger bekommen. Hätte aber auch diese von einem anderen Reifenhändler montieren lassen müssen etc.... So war es einfach, bequem und unterm Strich günstig. Wenn ich mich ein paar Stunden in ein solches "Projekt" reinhänge und von A nach B rumgurke, kostet das mehr Geld als ich wenn ich ein paar Euro mehr bei unserern Partnern bezahle.

Gruß

Lollo