


# Aktuelle Rabatte bei Neukauf V6 TDI

Beitrag von „micmanu“ vom 3. Oktober 2007 um 03:10

## Zitat von Thomas TDI

Glaub nicht alles, was du im Internet liest. Ich würde es erst glauben, wenn ich den Vertrag bzw. das Angebot in den Händen halte.

Der Ungläubige  
Thomas

 Danke - Bin sehr erstaunt , welche Erfahrungen - in Form von Behandlung am Kunden und angeblichen Rabatt(-wünschen?) hier im Forum zu lesen sind. Leider kommt es in allen Branchen zu schlechten Kundenkontakten, die vielleicht auch nicht nur das Personal zuverantworten hat, sondern auch der Kunde .Jeder Autoverkäufer wird nach seinem Verkaufserfolg beurteilt , dementsprechend entlohnt und nicht nach "Hoher Nase" und höchstbietendem Rabatt(geschleuder) . Die Marge bei einem Touareg ist bei weitem unter den angeblichen Rabatten , immer Voraussetzung es wird keine Aktion z.B. Eintausch , Loyalität(VW-Fzg) oder Sondermodell-Preisvorteil(King-Kong o.ä.) mitbewertet. Letztendlich sollte es nicht nur dem Käufer Spass machen ein Auto zu kaufen , sondern auch dem Händler / Verkäufer der Geld verdienen muss ,um vernünftige Kunden- Fahrzeugbetreuung zu gewährleisten . Auch das sogenannte After Sales -Geschäft bringt den Händler z.B. Longlife-Service nicht weiter. Sorry-beim Thema "Autos , Sex und Angeln"(z.B.Fische immer grösser/schwerer) wird am meisten gemogelt (lt. einer älteren Kundin) mfg MICMANU (VW-HDL. 40 MA)