

# Erfahrungen mit Jütten&Kohlen

Beitrag von „Heinz“ vom 5. Oktober 2004 um 11:51

Zitat von dreyer-bande

Hallo Heinz,  
vom Saulus zum Paulus?  
Du hast ja so recht!!!!!!!!!!!!!!!

Hallo,

nein, diese Einstellung habe ich schon immer gehabt, was die Händler und die Vertriebsstrukturen angeht. Das hat aus meiner Sicht nichts zu tun mit unsere netten Diskussion vor ein paar Wochen bzgl. Engagement und Eigenverantwortlichkeit von Arbeitnehmern bzw. der Notwendigkeit einzelner Unternehmen Arbeitsplätze ins Ausland zu verlagern. Um darauf Bezug zu nehmen: Natürlich soll der regionale Händler hier wirtschaftlichen Erfolg haben, dann ergeben sich die damit geschaffenen Arbeitsplätze ganz von alleine. Mit einem "billigen" Dienstleister in Tschechien oder gar China ist natürlich keinem geholfen.

Wie bereits von einem Vorredner gesagt: **Leben und leben lassen**

Jetzt muss ich allerdings beim Thema Rabatte auch eingestehen: Ich habe knapp 9% von meinem Händler beim Kauf des Touareg bekommen. Es erschien mir angemessen und ich habe dann auch nicht lange verhandelt. Bei unter 5% hätte ich auch meine Probleme gehabt das nachzuvollziehen. Und 0% wären bestimmt auch für mich inakzeptabel gewesen. Geld zu verschenken hat glaube ich keiner von uns.

gruß  
Heinz