

V6TDI verliert Vergleichstest gegen ML320CDI

Beitrag von „Lollo050968“ vom 6. März 2007 um 16:02

So Sprüche habe ich schon mehr als einmal bekommen und deshalb den Händler gewechselt. Manche Verkäufer tun so als könnten sie sich privat locker A8, S6, Touareg und andere Premium Produkte so nebenbei leisten. Es ist eine absolute Frechheit wie man da behandelt wird. Allerdings ist der Wettbewerb da nicht besser. In der Touareg Entscheidungsphase wurden wir bei Land Rover gefragt ob wir uns den Wagen mit zwei Kindern leisten könnten und bei Mercedes mit Kindern im Verkaufsraum erst garnicht bedient. Ich wollte dann auch keine weitem Prospekte als sich nach einer 1/2h ein Verkäufer herabließ uns anzusprechen.

(Ach ja damals fuhren wir A6 Avant 2.5 TDI Quattro + A3 Quattro).

Gut das ich einen neuen Händler habe, auch wenn er 400km entfernt ist. Dafür mußte ich den Kaufvertrag für den Dicken und unser A4 Cabrio auch erst bei Auslieferung der Fahrzeuge unterschreiben. Das nenne ich Vertrauensbasis. Dort wir immer alles im Sinne des Kunden erledigt und auch wenn er Polo fährt.

Lollo