

# V6TDI verliert Vergleichstest gegen ML320CDI

Beitrag von „Ex-Audifahrer“ vom 26. Februar 2007 um 22:20

Hallo Thomas,

im Prinzip hast Du natürlich recht und es gibt seltener mehr Rabatt bei Barzahlern. Viel eher ist es möglich, einen größeren Rabatt ohne Inzahlungnahme eines Gebrauchten zu erzielen.

Allerdings glauben auch viele, dass der Händler wohl richtig bei der Vergabe eines Kredites verdienen würde. Dem ist nicht so, da es sich in der Regel um stark subventionierte Konditionen handelt (ja, 1,9% effektiver Jahreszins sind keine Marktkondition !), an denen sich der Händler beteiligen muss. Ein Barzahler signalisiert dem Händler übrigens, dass er als Kunde wirklich Wahlfreiheit hat. Ein finanzierender Kunde begibt sich von Anfang an in eine eher defensive (von der Kreditvergabe abhängige) Position. Die Praxis zeigt, Nachfragen beim Händler lohnt. Ich bin auch in der glücklichen Lage, meinen T in bar zahlen zu können und muss sagen, die Angebote der angefragten Händler sind wesentlich besser gewesen, als sie bei einer Finanzierung gewesen wären.

Grüße  
Michael