

V6TDI verliert Vergleichstest gegen ML320CDI

Beitrag von „agroetsch“ vom 14. Februar 2007 um 11:29

Hallo,

ich finde das Beispiel von Heinz trifft es auf den Kopf.

Egal ob Möbelhäuser oder sonstwas, warum muss man sich (ich laufe eigentlich privat immer in Jeans etc. rum, gerne auch mal unrasiert!) in diversen Geschäften die teure Artikel verkaufen, seien es Fernseher oder Kinderbetten, von manchen Verkäufern (die vielleicht ein Drittel von einem selbst verdienen) dann von oben herab behandeln lassen? Bloß weil die teure Dinge verkaufen die sich die Verkäufer selbst vielleicht gar nicht leisten können? Ist schon ein Hammer was da zum Teil läuft, haben wir gerade wieder selbst erleben müssen als wir die Kinderzimmer neu möbliert haben 