

# Angebot Jütten & Koolen

Beitrag von „TouaregV6TDI“ vom 6. Februar 2007 um 21:35

Hallo,

zu Jütten&Koolen kann ich natürlich auch was sagen 😁 Habe nämlich damals meinen Dicken über Jütten&Koolen bestellt. Hat alles top geklappt es gab damals so um die 16% Rabatt auf meine Wunschkonfiguration. bei knapp über 68000€ Listenpreis hat sich das natürlich gerechnet.

Hatte Glück, dass die Vermittlung des Autohauses gleich in der Nähe war.

Der 😊 zu den ich vermittelt wurde, hat mir das wie folgt erklärt. Der Einkaufspreis des Autohauses richtet sich nach seinem Absätzen. Der 😊 hat also eine größere Marge wenn er beispielsweise 60 statt 25 Touaregs verkauft. Angenommen er hat einen Sollwert von 60 Touaregs hat aber bisher nur 48 verkauft, so wendet er sich an J&K, die wiederum vermitteln ihn den Kunden zu vorher festgelegten Preisen. Der 😊 hat von diesen Verkäufen kaum einen Gewinn, erfüllt jedoch seinen Sollwert und kann somit seinen günstigen Einkaufspreis halten und somit bei den darauf folgenden Verkäufen seine Marge pro verkauften Touareg sichern.

Damals musste ich 3500€ anzahlen, das hatte mich etwas verunsichert. aber wie gesagt es gibt kein Hacken hat alles prima funktioniert. bei weiteren Fragen, nur zu 🙄

Gruß.

Evren